

ХРЯК и НЕСУШКА

Интересно о животноводстве

№ 1 (7) 2015





НЕОФОРС
ГРУППА КОМПАНИЙ

ПРОЕКТИРОВАНИЕ

СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ И ПЕРЕРАБАТЫВАЮЩИХ ОБЪЕКТОВ
В СЖАТЫЕ СРОКИ ПО РЕАЛЬНЫМ ЦЕНАМ

Российская Федерация,
г. Смоленск,
ул. Оршанская, 19

www.neoforce.ru

 **+7 495 721 84 42,
+7 915 646 84 85**

 **(4812) 319 535**
ФАКС

e-mail: gdv@neoforce.ru



“ Уроки истории заключаются в том, что люди ничего не извлекают из уроков истории. ”

О. Хаксли

У

важаемые коллеги,

перед вами очередной номер журнала «Хряк и несушка», издания, как я его называю, «перпендикулярного» основной массе публикаций по животноводству. Хочется, чтобы он приносил пользу и удовольствие не только узким специалистам отрасли, но и широкому кругу читателей. И чтобы читать его было легко и приятно.

Мы, животноводы, много говорим о генетике животных, кормах, ветеринарных препаратах, мясе и изделиях из него. Тема утилизации навоза, который тоже является продуктом животноводства, занимает не так много места в умах людей, связанных с производством мяса и молока. А зря. Навоз – ценный продукт, и место его в сельскохозяйственном производстве – почетно. Обращаться с ним надо квалифицированно и с пониманием. Об утилизации навоза на свиноферме вы сможете прочитать в статье «Транспортировка и хранение навоза на свиноферме».

Эпиграф к данной статье точно отражает то, что происходит в процессе планирования и создания свинофермы (птицефермы) любого масштаба. Очень редко инвесторы, будь то частные или государственные (как в Беларуси), обращаются к истории, чтобы на основе опыта предыдущих смельчаков создать что-то реально современное и эффективное. К сожалению, в большинстве случаев решения по технологиям и материалам (оборудованию) принимают те, кто непосредственно на ферме не работает. И что еще страшнее, когда такие люди выполняют функции «принимальщиков» решений очень формально (даже бюрократически) и без заинтересованности в конечном результате производства. Вот и получается то, о чем написано в нашем материале «Работа над ошибками».

Тема микроклимата в птичнике была и будет одной из наиболее животрепещущих. Стоит ошибиться в настройке микроклимата, как птицеводство из прибыльного бизнеса превратится в производство ради производства. Температура и влажность – вот два основных столпа, на которых зиждется микроклимат. Как их «поженить», как не ошибиться в «сватовстве» – тема статьи «Влажность воздуха в птичнике».

Что было раньше, курица или яйцо? Ответ на этот вечный вопрос можно найти только внутри современного инкубатора, который позволяет отслеживать развитие эмбриона на всех его стадиях. Этот «родильный дом» не может быть дешевым, чтобы птицеводство реально стало прибыльным бизнесом. Да и современные технологии надо знать и в точности соблюдать. О тонкостях процесса инкубации яйца читайте в материале «Верно ли мы интерпретируем "выводимость"?».

Надеюсь, понравятся вам и материалы по психологии, юмор и поэзия. Приготовьтесь к кулинарным экзерсисам на вашей домашней кухне. Порадуйте родных и близких простыми, но привлекательными блюдами.

С наилучшими пожеланиями,

Алексей Мысцов

Главный редактор,
по совместительству директор проектно-инжиниринговой компании
e-mail: avlneo@neoforce.ru

ХРЯК и НЕСУШКА

№ 1 (7) 2015

Периодичность: 2 раза в год

Содержание



СЛОВО РЕДАКТОРА

ТЕХНОЛОГИИ

3

Уроки истории

А. Лысцов

10

Работа над ошибками

Д. Жуков

А. Лысцов

НОВОСТИ МИРА

6

«Вызов для рынка – падение потребления, а не импорт», – Мушег Мамиконян

Роспотребнадзор: качество иностранной продукции уступает российской

7

О европейской ситуации по африканской чуме свиней

8

Говядина: обычная или натуральная?

Смоленская область: «Мираторг» за 3 года планирует вложить 4 млрд руб. в производство говядины

9

Мировые цены на свинину к концу 2014 г. снизились

14

Транспортировка и хранение навоза на свиноферме

А. Лысцов

18

Наша цель – 35 поросят от свиноматки в год!!!

21

Влажность воздуха в птичнике

Н. Рехтман

24

Верно ли мы интерпретируем «выводимость»?

Герд де Ланге, старший специалист по птицеводству, Академия Pas Reform



КУЛЬТУРА БИЗНЕСА

35 **Никогда не сдавайтесь!
И будет так, как вы хотите**
А. Казакевич

48 **Ода навозу**
А. Лыццов

ЗАМЕТКИ ПУТНИКА

УМЕЛЫЕ РУЧКИ

40 **Фламинго в ... Барселоне**
А. Лыццов

50 **Свиная рулька в пиве**

ЮМОР И ПОЭЗИЯ

46 **Век живи – век учись**

51 **Курица по-итальянски**


ХРЯК И НЕСУШКА

Адрес редакции:
ул. Немига, 38, 5-й этаж
г. Минск, Республика Беларусь, 220004
тел.: +375 17 200 31 31, факс: +375 17 211 02 15
e-mail: info@neoforce.ru,
www.neoforce.ru

© ГК «Неофорс», 2015 г.
**Присылайте ваши замечания и предложения
на e-mail: avlneo@neoforce.ru**

Главный редактор
Редактор-корректор
Компьютерная верстка
и дизайн
Редакционный совет

*Алексей Лыццов
Елена Николаева
Ирина Матвеевко*

Автор обложки

Карл Брюллов

Подписано в печать 24.04.2015 г. Тираж 1000 экз.

Редакция не несет ответственности за достоверность информации,
опубликованной в рекламных сообщениях.

При перепечатке материалов ссылка на журнал «Хряк и Несушка»
обязательна.

«Вызов для рынка – падение потребления, а не импорт», – считает Мушег Мамиконян

Мушег Мамиконян о мясном рынке России



Мясной рынок живет в полностью изменившейся реальности, которую государство и бизнес еще до конца не осознали, рассказывает «Агроинвестор» президент Мясного совета Единого экономического пространства Мушег Мамиконян. Импорт больше атаковать не нужно – его почти нет, и в ближайшие годы не будет. Главные

риски – сокращение спроса и критичная зависимость от западных средств производства, таких как генетика, технологии, оборудование и ветеринарные препараты.

– Правительство разработало антикризисный план. Как вы его оцениваете?

– Хорошо, что антикризисные меры обсуждаются. Но нужно понимать: для каждой отрасли они разные. Пока же мы видим общий подход (достаточно хорошо реализованный в 2008-2009 гг.), но отраслевые инициативы практически не обсуждаются. План опирается на устаревшую стратегию развития мясного сектора. Его разработали, когда Россия была зависима от им-

порта. Сейчас макроэкономика, мировой порядок и российское потребление кардинально изменились.

Для выработки эффективных мер поддержки экономики вообще и мясной отрасли, в частности, нужно сначала пересмотреть стратегию: переосмыслить, что мы делали и где находимся теперь. После этого переформатировать свои представления о том, что мы должны делать, действуя соразмерно нашим финансовым возможностям.

Иначе получится так, что каждое из ведомств в меру своего политического влияния будет претендовать на то, чтобы из резервов антикризисных мер ему досталось чуть больше.

Источник: Агроинвестор

Роспотребнадзор: качество иностранной продукции уступает российской

Отмечено превышение норм содержания химических и микробиологических веществ, а также радионуклидов.

Качество и безопасность иностранной продукции ухудшились в течение 2014 г., импорт уступает российским товарам, – сказала журналистам Анна Попова, глава Федеральной службы по надзору в сфере защиты прав потребителей и благополучия человека (Роспотребнадзор).

А. Попова пояснила, что нарушения касаются показателей химических веществ, содержания микробиологических веществ, показателей радионуклидов, как физического фактора воздействия на организм. Также на маркировках товара часто неверно

указано соотношение белков, жиров и углеводов.

«За прошлый год мы с сожалением видим тенденцию ухудшения качества и безопасности показателей импортной продукции, – сказала А. Попова. – Большая разница, и она совершенно очевидна по мясу и мясопродуктам, молоку и молочным продуктам, по рыбе и рыбопродуктам, между отечественными и импортными продуктами».

По ее словам, за 2014 г. в четыре раза вырос объем забракованного молока и молочной продукции, выработанных за рубежом. По рыбной продукции этот показатель вырос в 1,5 раза, по плодоовощной – в 3, по кондитерским изделиям – в 24 раза.



Отношения России и Запада ухудшились в связи с ситуацией на Украине. В июле прошлого года ЕС и США от точечных санкций против отдельных физических лиц и компаний перешли к мерам против целых секторов российской экономики. В ответ Россия ограничила импорт продовольственных товаров из стран, которые ввели в отношении нее санкции. Под запрет попали говядина, свинина, птица, колбасы, рыба, овощи, фрукты,

молочная продукция и ряд других продуктов. В конце февраля вице-премьер РФ Аркадий

Дворкович подтвердил, что власти РФ пока не планируют отменять ограничения на импорт

продовольственных товаров из стран, которые ввели в отношении нее санкции.

Источник: РИА Новости

О европейской ситуации по африканской чуме свиней

Неблагополучие по африканской чуме свиней (АЧС) в странах Евросоюза. Так, в Латвии за последний год обнаружено 211 очагов заболевания, в Литве – 64, в Польше – 41, в Эстонии – 7.



Таким образом, в настоящее время в Евросоюзе официально подтверждено 323 вспышки АЧС. При этом вспышки регистрируются как у диких кабанов, так и у домашних свиней. Большей частью они отмечаются у диких кабанов в популяциях близ границ Польши, Литвы и Латвии с Беларусью.

При этом сама Беларусь официально сообщила Междуна-

родному эпизоотическому бюро лишь о двух вспышках заболевания у домашних свиней, произошедших еще в июне 2013 г. Заболевание ни разу не регистрировалось у диких кабанов. Это, учитывая то обстоятельство, что Беларусь находится в окружении стран, неблагополучных по АЧС, принимая во внимание ареал и плотность распростра-

нения белорусских кабанов, а также высокую контагиозность заболевания, вызывает серьезные вопросы у специалистов по вирусным эпизоотиям, которые выражают сомнения в эффективности государственного мониторинга африканской чумы свиней в дикой природе Беларуси или допускают возможность сокрытия вспышек заболевания.

Важной задачей, стоящей перед странами, затронутыми распространением заболевания, является ограничение численности кабанов. Как известно, до заноса вируса АЧС на территорию стран Евросоюза европейские эксперты утверждали, что он стремительно уничтожит 90% кабанов, после чего вспышка пойдет на спад. Этого не произошло. В Польше популяция кабанов и сейчас превышает 284 тыс. гол. Польские специалисты полагают, что необходимо провести их массовый отстрел на территории всей страны.

Заболевание серьезно ограничивает возможность экспорта свинины из стран Евросоюза. Основные рынки сбыта европейской свинины, такие как Китай или Россия, не признают предлагаемой Еврокомиссией схемы регионализации.

Источник: Россельхознадзор

Говядина: обычная или натуральная?

В США существуют три программы производства говядины, каждая из которых предусматривает ряд требований к процессу выращивания скота.



Рынок натуральной и органической говядины растет на протяжении последних нескольких десятилетий. В 2010 г. он вырос на 1,6%. В чем разница между органической и натуральной программами производства?

Органическое производство требует от производителей управлять выращиванием скота таким образом, чтобы обеспечить соблюдение всех стандартов здоровья животных. Хотя вакцинация животных разрешена,

антибиотики или гормоны роста строго запрещены. Животные должны питаться на 100% органическими кормами. Производители органического мяса работают с лицензирующими агентами, которые сотрудничают с Министерством сельского хозяйства США (United States Department of Agriculture, USDA) и подтверждают, что органические продукты соответствуют всем стандартам.

Натуральной говядиной по определению Министерства

сельского хозяйства США является такая, которая не содержит никаких искусственных ингредиентов и может быть минимально обработанной. Многие программы производства натуральной говядины включают требования к процессу выращивания животных, выходящие за рамки определения Министерства сельского хозяйства. Например, запрет использования антибиотиков, стимуляторов роста, побочных продуктов животного происхождения, ограниченное использование вакцин, а также сторонние проверки качества продукции.

Производство, будь то обычное или органическое, не должно изменять питательные вещества, содержащиеся в трех унциях говядины. При обычном производстве говядины могут использоваться стимуляторы роста.

Источник: glutenlife.ru

Смоленская область: «Мираторг» за 3 года планирует вложить 4 млрд руб. в производство говядины

АПХ «Мираторг», один из ведущих производителей мяса в России, планирует в ближайшие три года вложить 4 млрд руб. в проект по производству говядины в Смоленской области.

Как сообщается в презентации холдинга, представленной на пресс-конференции в центральном офисе «Интерфакса», основные средства запланированы на 2015 и 2016 г. – 1,75 и 1,6 млрд руб. соответственно.

Проект предполагает создание 4 высокотехнологических ферм для выращивания скота. поголовье животных за три года должно возрасти с 8 до 36,5 тыс. голов, сельхозугодья – увеличиться с 10 до 20 тыс. га.

Проектом планируется создание около 350 рабочих мест.

Как заявил на пресс-конференции президент холдинга Виктор Линник, работа на площадках в Смоленской области уже началась и поголовье на фермах может появиться в июне-июле этого года. Причем, подчеркнул он, животные на фермы будут поставляться не по импорту, а с ферм «Мираторга» из Брянской области, где они родились. Это позволит значительно сократить расходы, в том числе и связанные с акклиматизацией животных.

По словам принявшего участие в пресс-конференции губернатора Смоленской области Алексея Островского, фермы «Мираторга» будут размещены в южных регионах области. Он рассчитывает на то, что проект



по производству говядины будет расширяться.

«За четыре-пять фермами могут появиться и десять, и более – мы готовы оказать поддержку в виде субсидий и развития инфраструктуры», – сказал он.

Смоленская область стала одним из регионов Центральной России, где «Мираторг» планирует расширять свой проект по производству «мраморной» говядины.

Как сообщил В. Линник, соглашение о производстве этого

мяса также подписано с Калужской областью. В стадии подготовки аналогичные соглашения с Орловской и Курской областями, идут переговоры с Тульской областью.

Производство «мраморной» говядины в России «Мираторг» начал с Брянской области, где с нуля построил вертикально интегрированный комплекс. В этот проект уже инвестировано 32,2 млрд руб., включая 571 млн долл. США и 66 млн евро кредитных ресурсов Внешэкономбанка (МОЕХ: VEVM) (VEVM), привлеченных в 2010 году.

В январе 2015 г. агрохолдинг подписал кредитное соглашение с Внешэкономбанком на 425,8 млн долл. на 15 лет для удвоения проекта в Брянской

области. Второй этап проекта предусматривает возвращение в сельхозоборот еще 200 тыс. га заброшенных земель, увеличение материнского стада до 200 тыс. гол. и общего поголовья до 500 тыс. гол., строительство 31 новой фермы, наращивание выпуска продукции до 130 тыс. т говядины в год.

Участие ВЭБа в финансировании этого проекта одобрено наблюдательным советом банка в июле 2014 г. Его общая стоимость составляет 871,5 млн долл., кредит Внешэкономбанка – 742 млн долл. Он будет предоставлен двумя кредитными линиями в 425,8 и 316,2 млн долл.

В настоящее время активы проекта включают пастбища и пашни на площади свыше

200 тыс. га, 110 тыс. гол. материнского стада специализированной мясной породы абердин-ангус на 33 животноводческих фермах, откормочную площадку на 45 тыс. гол. и мясоперерабатывающий завод, который был запущен в октябре 2014 г. и до конца года реализовал 3,3 тыс. т говядины.

АПХ «Мираторг» является одним из крупнейших в РФ производителей свинины (393 тыс. т в год), мяса птицы (100 тыс. т в год), комбикорма (1 млн. 460 тыс. т в год).

Объем инвестиций холдинга в развитие АПК превысил 120 млрд руб. Холдинг был основан в 1995 г. Его владельцами являются Виктор и Александр Линники.

Источник: Интерфакс

Мировые цены на свинину к концу 2014 г. снизились

Поднявшись до рекордных уровней к середине 2014 г., мировые цены на свинину вернулись к более нормальным показателям к концу года.

Рост цен был вызван воздействием вируса свиной диареи (PEDV) на мировые поставки свинины, оказавшим влияние на производство в одном из крупнейших экспортеров свинины (США) и в нескольких ключевых импортерах (Япония, Корея и Мексика). Это привело к тому, что средняя экспортная цена на свинину (на основе данных четырех основных мировых экспортеров – ЕС, США, Канады и Бразилии) выросла до 3,50 долл. США за 1 кг в течение лета, что на 13% выше предыдущего рекорда в 3,12 долл.

Тем не менее воздействие PEDV на мировой свиной сектор ослабевало, а эксперты отрасли заговорили о признаках расширения производства в 2015 г., поэтому цены снова улеглись. К декабрю средняя экспортная

стоимость свинины снизилась до 2,95 долл., оказавшись на уровне, приближенном к средним показателям большей части 2012 и 2013 гг.

Цены в ЕС в основном не зависят от колебаний цен на других рынках, но здесь давление на цены оказал российский запрет на поставки свинины из ЕС. Это привело к падению цен – на европейском рынке свинина была самой дешевой в 2014 г.

В Канаде цены на свинину резко упали после того, как страна также потеряла доступ к рынку России в августе, поэтому 2014 г. закончился для канадских производителей с ценами на свинину, близкими к экспортным ценам в ЕС. Бразильские экспортные цены также быстро упали в конце года, поскольку снижение курса рубля снизило

число российских покупателей, который были готовы платить за свинину в долларах.

Таким образом, в декабре свинина на американском рынке оказалась самой дорогой среди крупнейших экспортеров. Однако аналитики ожидают дальнейшее падение цен на данный вид мяса в наступившем году, что поставит США вровень с другими экспортерами в ценовом отношении.

В сочетании с укреплением доллара США по отношению к евро, канадскому доллару и бразильскому реалу это говорит о том, что дальнейшее падение средней мировой цены на свинину в долларовом выражении, вероятно, будет наблюдаться в начале 2015 г. и, возможно, цена опустится до самого низкого уровня за последние четыре года.

Источник: Meatinfo

«РАБОТА НАД ОШИБКАМИ»

"Учитель сказал, что нас отпустит пораньше, но нас не отпустило..."
Неизвестный автор.

Некоторые особенности свиноводческого рынка на постсоветском пространстве способны поставить в тупик любого, к примеру датского, фермера-свиновода. Здесь и **масштабность комплексов**, и **количество работающих на них людей**, и **концентрация объектов**, и **довольно низкая эффективность производства**, а также **подходы к выбору применяемых технологий и технологического оборудования**. На последнем хочется остановиться подробнее.

Зачастую решения о приобретении того или иного оборудования для свиноводческого комплекса принимаются инвесторами на основе понятных им категорий, а именно: цена оборудования, отсрочка оплаты, известность бренда поставщика и т. п. А стоило бы задействовать экспертные методы отбора, такие, как: анализ опыта применения на отечественных предприятиях, оценка современности технологических решений, проверка корректности технологических расчетов, тестирование надежности оборудования (материалы, из которых оно изготовлено) и многие другие.

Не раз приходилось сталкиваться с ситуацией, когда вроде бы и комплекс не старый, и оборудование закупили зарубежное, и предложенную поставщиком технологию соблюдают, а эффектив-



ЗАТРАЖИ ШКОЛУ
С РОДИТЕЛЯМИ!

ность производства не позволяет получать прибыль. Процент сохранности низкий, постоянно скачут показатели конверсии корма, неудовлетворительны суточные привесы и многое другое.

Действительно, новый инвестор находится в трудной ситуации. На рынке представлено множество фирм, все хвалят свои продукты, производят одинаковые тексты. Как разобраться? Как не ошибиться? Ответ кроется в известной русской поговорке: «Скупой платит дважды».

Недавно довелось посетить одно из отечественных предприятий свиноводства. Цель визита – просьба инвестора помочь в решении существующих на комплексе проблем. Предприятие работает уже 6 лет, но с трудом сводит концы с концами.

После общения со специалистами стали очевидны следующие проблемы:

1. Нехватка площадей для постановки поросят. Свиноматки оказались более многоплодны, чем закладывалось в проектные показатели. Сохранность поросят на опоросе неплохая, поэтому в помещениях для дорастивания мест не хватает.



БОЛЕЮ Я.
А ТАК БЕЛЫЙ
И ПУШИСТЫЙ!

2. Плохая вентиляция, и, как следствие, – респираторные заболевания, низкая сохранность животных, особенно на участке доращивания поросят.

3. Конверсия корма и привесы на доращивании неудовлетворительные. Ситуация не исправляется и на откорме, куда поросята приходят больными.

4. Большие затраты на корма и эксплуатацию предприятия. Отсутствие прибыли.

Причины вышеперечисленного стали совершенно понятны после осмотра внутреннего пространства зданий для содержания животных.

✘ В помещениях для доращивания поросят ограждения загонов выполнены из наборных ПВХ-панелей толщиной 35 мм с оцинкованными опорами. В некоторых местах панели потрескались, торцевые заглушки отсутствуют, опорные стойки ржавые. Все это является хорошей средой для размножения болезнетворных бактерий.

✘ На участке супоросных свиноматок панели ограждения загонов такой же толщины и типа, что и на доращивании, только повыше. А ведь тяжелые свиноматки – это не поросята. Здесь разрушения более серьезные – есть просто оторванные части панелей, где образова-

лись «карманы», забитые грязью. Отмыть такие ограждения невозможно.

✘ В секциях доращивания поросят навозо-накопительные ванны под загонами переполнены. Навоз сливается один раз за тур, так как емкости КНС и навозохранилища рассчитаны и сооружены с большими ошибками. Навоз хранится под полом помещения непозволительно долго, что значительно ухудшает и без того проблемный микроклимат в помещении.

✘ Вентиляция также рассчитана с ошибками и является недостаточной для содержащегося поголовья. В крыше установлены 3 вытяжные шахты. Как выяснилось, их мощность далека от расчетной. Приток воздуха по задумке проектировщика и поставщика оборудования должен был осуществляться через перфорированный потолок, на котором уже 6 лет лежит утеплитель – минвата со слоем пароизоляции, которая слежалась и превратилась в твердый непроницаемый конгломерат. Поэтому двери в секции открыты по причине нехватки воздуха. В такой ситуации есть большой риск перекрестного инфицирования поросят из разных секций.

✘ В помещениях для содержания свиноматок вентиляция организована по тому же принципу, что и на доращивании. Двери также открыты настежь, в секциях ощущается сильное разрежение. Учитывая, что галерея общая, а двери открыты, можно предположить что бактериальный фон во всем здании одинаковый.

✘ В качестве приборов отопления на доращивании установлены 4 ряда регистров из алюминиевой твин-трубы – аналог дельта-трубки, но с 2 лепестками. Водогрейный котел на участке доращивания мощностью 200 кВт, и это на 9 секций. Никакой автоматики в системе отопления нет – ни электромагнитных клапанов в секциях, ни насосов. Есть насос на котельной группе, он «качает тепло» во все секции одинаково. Анализ пропускной способности утеплителя перфопотолка не проводился, просто купили по принципу «недорогой».

✘ Со слов специалистов, тепла не хватает, приходится «догревать» электрическими «пушками», что очень дорого.

✘ Управление микроклиматом предельно примитивное. Оно осуществляется только по показателям температуры внутри помещения без особой привязки к поголовью, весу животных, температуре «за бортом», влажности. По сути, назвать его «управлением» не поворачивается язык.



Система кормления, роль которой невозможно переоценить, далека от современных технологий. Установлены боксовые кормушки на 6 кормовых мест. Даже при беглом осмотре видно, как поросенок, подойдя к кормушке, блокирует 3 соседних кормовых места, и остальные животные вынуждены ждать своей очереди. Расположение поилок также нерационально.

Выводы:

1. Секция дорастивания используется на 120-130%. Некорректный расчет можно объяснить только тем, что секции «вписывали» в существующее здание, соответственно «работали с тем, что имели».

2. Фронт кормления недостаточен – одна кормушка данной модели обеспечивает максимум 25 гол., по факту в загоне находится 35.

3. Фронт поения также не соответствует потребностям – поилка рассчитана на 10 голов, по факту нагрузка – до 20.

4. Вентиляция.

Изначально спроектирована вытяжка через 3 шахты производительностью 13 000 м³/ч при разрежения 10 Па. Это должно было бы обеспечивать 49 м³/ч на каждую запланированную голову, или 1,5-1,6 м³/ч на 1 кг веса, что недостаточно.

Разрежение 10 Па может быть обеспечено только при нормальной пропускной способности перфопотолка. А по факту имеют место 4 проблемы:

4.1. Утеплитель перфопотолка слежался, забит пылью и грязью, покрывает поверхность неоднородно. Низкая пропускная способность перфопотолка приводит к увеличению разрежения в секциях и, следовательно, снижению реальной производительности вентиляторов (не более 25 000 м³/секция).

4.2. Поголовье увеличено, и максимальная вентиляция в результате составляет в лучшем случае 0,7 м³/ч на 1 кг, чего явно недостаточно.

4.3. В летний период данная система притока в принципе не может работать, так как воздух при высокой температуре снаружи сначала попадает в чердачное пространство, там еще больше нагревается и уже через перфопотолок не проходит, а если частично и проходит, то скользит по потолку и уходит в шахту.

4.4. Установленная автоматика не позволяет учитывать требуемые нормы минимальной вентиляции и возраст/вес поголовья.

5. Система отопления.

5.1. Отсутствует автоматизация системы отопления, нет эффективного инструмента контроля тепла в каждой секции.

5.2. Требуемая мощность системы отопления составляет 500 кВт, а по факту имеется только 200 кВт. Расчет требуемой мощности тепла на 9 секций приведен в таблице 1.

Таблица 1. Расчет мощности тепла на 9 секций для дорастивания поросят

№ секции	Масса 1 гол., кг	Поголовье	Мин. вентиляция м ³ /гол.	Температура в здании, °С	Тепловыделение, Вт на 1 гол.	Наружная температура, °С	Разница температур, °С	Теплопотери через кровлю, кВт	Теплоотдача от животных, кВт	Требуемая мощность отопления, кВт
1	7,0	1000	2,5	26	22	-35	61	10	22	38
2	9,0	1000	3	25	30	-35	60	10	30	39
3	11,0	1000	3,5	24	32	-35	59	10	32	46
4	14,0	1000	4	23	45	-35	58	10	45	42
5	17,0	1000	4,5	22	55	-35	57	10	55	40
6	21,0	1000	5	21	70	-35	56	10	70	32
7	25,0	1000	7,5	20	74	-35	55	10	74	72
8	30,0	1000	9	20	80	-35	55	10	80	93
9	35,0	1000	10	20	95	-35	55	10	95	97
	Итого									499

Автоматика позволяет учитывать численность поголовья, вес, день постановки, температуру на улице, влажность в помещении, уровень СО₂ и аммиака в секции.

5.3. Для переноса тепла в секции необходимо минимум 8 рядов дельта-трубок в каждой секции, ведь при температуре теплоносителя 50–55 °С 1 м дельта-трубки «выдаст» в секции не более 0,16 кВт. По факту имеется только 4 ряда, поэтому приходится «догревать» пушками.

Вот и получается, что при видимой укомплектованности комплекса необходимым оборудованием на практике у специалистов нет реального инструмента получения тех результатов, которые принесли бы инвестору прибыль. Не хватает буквально всего: площади полов, фронта кормления и поения, вентиляции, отопления. Конечно, все можно исправить, есть и решения, и оборудование. Но комплекс работает 6 лет и должен был бы уже окупаться...

Вспоминаются в связи с этим многочисленные тендеры, в которых приходилось участвовать. Лейтмотив этих переговоров – цена, цена и еще раз цена. От фразы «У вас очень дорогое оборудование» «рябит в ушах», извините за каламбур.

Да, не самое дешевое, действительно. Потому что расчет сделан с учетом площади, позволяющей получать 30–32 поросенка от одной свиноматки в год (а не 23). Потому что панели ограждения представляют собой цельнолитые конструкции толщиной от 35 до 55 мм и монтируются на опоры из нержавеющей стали. Потому что вентиляция рассчитана, исходя из нормы в 2 метра кубических на килограмм, а технические решения приспособлены к условиям резко-континентального российского климата (а не как в Дании). Потому что автоматика позволяет учитывать численность поголовья, вес, день постановки, температуру на улице, влажность в помещении, уровень CO₂ и аммиака в секции.

Потому что аварийный компьютер включен в предложение и не даст пороссятам задохнуться при отключении электроэнергии. Потому что система отопления рассчитана не с учетом площа-

ди (?) помещения, а исходя из реальной нормы минимальной вентиляции на голову и обеспечит тепло даже в лютые морозы, (а заодно и отличные привесы). Потому что кормушка на 10 кормовых мест с тарелкой круглой формы позволит одновременно кормиться десяти пороссятам (а не двум). Потому что в станке будет 3 поилки на 30 голов и конверсия корма, соответственно, будет лучше. Потому что контур кормораздачи не надо включать вручную, контроллер сам в нужное время включит и подаст корм в дозаторы и кормушки, да и сами дозаторы откроются автоматической мотор-лебедкой, а не рукой невнимательного оператора. Потому что емкости лагун достаточно для карантинирования навоза в течение 8 месяцев, а не только 6.

Давайте будем реалистами: дешевое хорошим быть не может. Давайте прислушиваться к мнению профессионалов и разбираться в тонкостях и нюансах, давайте сравнивать апельсины с апельсинами, а не с огурцами, при всем уважении к огурцам. Тогда есть надежда, что эффективность российского свиноводства повысится и достигнет уровня Дании. Тогда инвесторы вернут вложенные деньги, и свиноводство станет прибыльным бизнесом, а не просто модным хобби.

И еще немаловажная деталь. На данном свинокомплексе работают хорошие специалисты, многие из них – профессионалы высокого класса. Но система принятия решений на предприятии, мотивация персонала, особенности финансирования пока не позволяют внедрить на отечественных предприятиях свиноводства современные высокоэффективные технологии. Об этом стоит задуматься.

ТРАНСПОРТИРОВКА И ХРАНЕНИЕ НАВОЗА НА СВИНОФЕРМЕ

Большое внимание при строительстве и реконструкции свинофермы в нашей стране по традиции уделяется системам кормления и вентиляции. Пожалуй, еще – станочному оборудованию для свиноматок. Система навозоудаления, а также навозохранилища, как показывает опыт, всегда остаются «пасынками» в общей массе технологических решений. Одной из причин этой дискриминации можно назвать слабое в прошлом законодательство по обработке и хранению навоза. А также отсутствие технологий по переработке свиного навоза для удобного и эффективного использования его в земледелии. Теперь же, с введением новых экологических законов и норм, проблема выходит на передний план.

урожайности зерновых специально стали создавать у себя свинофермы. То есть мясо для этих фермеров было продуктом побочным. А уж поверьте, американцы – народ рациональный.

На типовых советских свинокомплексах прошлых десятилетий навоз удалялся через узкие каналы в полу помещений, где содержались животные, при помощи гидросмыва. То есть сначала операторы вручную сталкивали навоз в каналы, по которым непрерывным потоком шла вода, сносившая его в первичный накопитель. При такой методике навоз разводился водой практически в пять раз, гигантски увеличивая объем навозных стоков. Налицо нерачительное использование ценных ресурсов, таких как вода. А потом надо было приложить еще массу усилий и энергии по перекачке этих объемов, их хранению и очистке. Ведь некоторые комплексы были еще оборудованы дорогими системами очистки сточных вод.



При планировании новой свинофермы инвестор в первую очередь думает о сотнях или тысячах тонн свинины, которые будут приносить ему доход. И совершенно забывает о тысячах кубометров навозных стоков, которые образуются на каждой действующей свиноферме. А их необходимо эффективно удалить из помещений для содержания животных, перекачать в хранилище, переработать или выдержать для последующего внесения на поля.

Чтобы не было сомнений в том, что навоз это не менее ценный, чем мясо, продукт производства в свиноводстве, приведу такой пример. Американские фермеры-кукурузоводы, фермы которых располагаются в так называемом «зерновом поясе» США, для повышения

Применялись и «сухие» цепочно-скребковые транспортеры навоза (ТСН), которые тоже располагались в узких каналах, устроенных в полу. В их эксплуатации также присутствовало много ручного труда, большие энергозатраты, низкая эффективность.

Сейчас, при доступности мирового опыта развитых стран, в свиноводстве применяются простые и экономичные методы обработки навоза. Претерпела существенное изменение канализация в свиноводческих помещениях. Почти все половозрастные группы животных содержатся на щелевых полах (бетонных или пластиковых) над ваннами навозонакопления глубиной не менее 40 см. Каждые две недели оператор выдергивает запорную пробку в дне ванны, и навозные массы без добавления воды самотеком удаляются по трубам ПВХ в навозоприемник. Главное правило успеха здесь – никакого уклона в дне ванны. Иначе жидкая фракция сойдет быстрее, а твердую придется удалять вручную.

ОБРАБОТКА НАВОЗА

Сегодня, устраивая современную систему навозоудаления без применения воды, можно рассчитать объем навозных масс на выходе со свинофермы. Он определяется из расчета 1 м³ навоза на каждую выращенную свинку в год. Что же можно сделать с навозом при выходе его в первый навозонакопитель?

Ничего. Его можно просто перекачать в емкости для выдержки и последующего внесения на поля.

Навоз можно разделить на фракции – твердую и жидкую. Этот вариант более предпочтителен. Он дает возможность по-

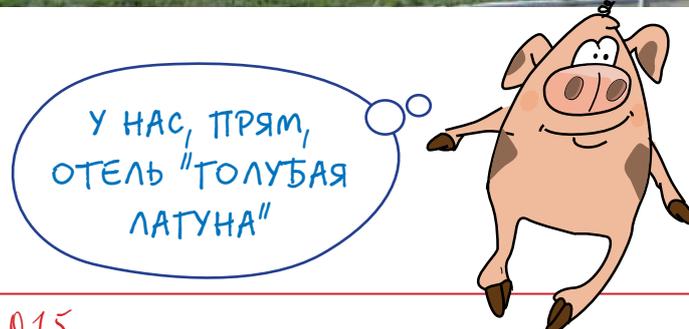
Эффективной технологией является разделение навоза на фракции. Для этого при перекачке из навозосборника в навозохранилище массы пропускают через сепаратор.

лучения нескольких видов удобрения, удобных для применения в разные стадии обработки почвы.

Согласно экологическому законодательству навоз должен выдерживаться в герметичных емкостях не менее шести месяцев для его созревания и снижения токсичности. Только после этого его можно вносить на поля. И то только в месяцы вегетации растений. То есть, внося навоз на поле поздней осенью или зимой, вы спровоцируете настоящую экологическую катастрофу.

Эффективной технологией является разделение навоза на фракции. Для этого при перекачке из навозосборника в навозохранилище массы пропускают через сепаратор. Этот прибор бывает шнекового и центрифужного действия. Предпочтителен шнековый. Он работает как обычная мясорубка-соковыжималка, какими наши бабушки успешно пользовались на кухне. Твердая фракция в виде довольно плотной пасты остается на площадке для дальнейшей: а) сушки на специальном устройстве; б) компостирования на подготовленной площадке, лучше – будучи перемешанной с торфокрошкой или измельченной соломой для дальнейшего использования в качестве ценного удобрения.

Жидкая же облегченная фракция направляется в хранилище для созревания и последующего внесения на поля. Причем ценность этой фракции состоит в том, что ее можно вносить в междурядья зерновых (помните кукурузных американских фермеров?) в разные стадии их созревания. На Западе созданы специальные машины для этой цели. В Республике Беларусь такая машина есть в Агрокомбинате «Снов», она способствует получению очень высоких урожаев зерновых.



ШАЙБЫ ИЛИ ЛАГУНЫ?

Конструкция навозохранилища – предмет для обсуждения разработчиков, проектировщиков, менеджеров, инвесторов и прочих причастных к этому делу специалистов. Главный вопрос: из чего делать? Из металла, бетона или полипропиленовой пленки? Давайте посмотрим.

Металлические «шайбы» с высокими бортами можно в больших количествах видеть в странах Западной Европы. Их применение обусловлено несколькими факторами. И наиболее существенный из них – нехватка земли. Поэтому навозохранилища сооружают высокими. Из металла это сделать нетрудно. И еще бетон. Но второй менее предпочтителен по разным причинам. Металлические емкости для хранения навоза – вещь дорогая. И, тем не менее, их возводят. Фермы в Европе сравнительно небольшие, поэтому создание металлических навозохранилищ видится целесообразным. К тому же их легко укрывать, что требует западно-европейское законодательство.

У МОЕЙ
БАБУШКИ
ТОЖЕ ЕСТЬ
СОКОЗЫЖИМАЛКА



Современные пленочные лагуны представляют собой котлованы, вырытые в грунте согласно расчетным объемам навозных стоков и сроков их хранения, выстланные специальной полиэтиленовой пленкой.

Немало навозохранилищ в условиях ограниченности площади возведено из бетона. Но бетон в любом случае – материал пористый. И утечки навоза из таких навозохранилищ – неизбежны. Если же навозохранилище из бетона сооружается ниже уровня почвы, то здесь рисков возникает еще больше. Особенно в отечественных условиях.

При укладке бетона в почву всегда образуются каверны и пустоты, которые очень быстро становятся каналами утечки навоза. Как показывает опыт, бетонное навозохранилище начинает течь уже в первый год эксплуатации. Если же оно сооружается с пандусом для заезда тяжелой техники, то это просто экологическая катастрофа. Навозная жижа довольно быстро попадет в грунтовые воды. А вот выявление трещин и отверстий в бетоне, а также их последующий ремонт представляется весьма затратным.

В этом смысле куда более современно и надежно выглядят лагуны, выстланные полимерной пленкой. Опыт показывает, что в условиях создания свинокомплексов промышленного типа с большим объемом навозных стоков, наличия обширных земельных участков, прилегающих к объекту строительства именно пленочных лагун является наиболее оптимальным и экономичным вариантом.

Современные пленочные лагуны представляют собой котлованы, вырытые в грунте согласно расчетным объемам навозных стоков и сроков их хранения, выстланные специальной полиэтиленовой пленкой. Дно и стены котлована трамбуются, затем выстилаются нетканым подстилочным материалом, геотекстилем. И уже по материалу разворачивается и сваривается специальным сварочным аппаратом пленка. Сваренная пленка образует герметичную чашу лагуны. Пленка изготавливается из полиэтилена высокого давления толщи-

ной 1; 1,5; 2; 2,5 мм, предназначена именно для сооружения навозных лагун. Ее, кстати, уже производят в России.

Наибольшее применение для лагун навозохранилищ имеет пленка толщиной 1,5 мм в качестве выстилающего материала. Для подложки часто применяют пленку толщиной 1 мм. Производится также пленка, армированная синтетическими волокнами. Армированная пленка не нашла широкого применения, поскольку не застрахована от механических повреждений, при высокой стоимости. Под пленкой укладывают дренажную систему со смотровым колодцем, что дает возможность без труда диагностировать протекания. Ремонт не представляется сложным – как залатать проколотую камеру автомобильного колеса. Для технологической устойчивости и надежности эксплуатации ла-



Внедрены и технологии откачки жижи с помощью многокилометровых шлангов, разворачиваемых с подвижных катушек и направляющих навоз прямо к месту внесения без помощи транспортных средств.

гуны проектируются попарно. При выгрузке одной лагуны, вторая наполняется.

Пленочные лагуны бывают как открытого, так и закрытого типа. В последнем случае емкость лагуны представляет собой «полиэтиленовый пакет», внутрь которого закачивается навоз. В итоге по мере заполнения лагуна надувается, как дрожжевой пирожок в духовке, тем самым предотвращая загрязнение воздуха и распространение запаха. Такой вариант представляется наиболее безопасным с точки зрения экологии и современным. Стоимость пленочной лагуны на порядок ниже любой другой.

Внесение жидкого навоза в междурядья посевов дает возможность опорожнять лагуны чаще чем два раза в год.

ВЫВОЗ НАВОЗА НА ПОЛЯ

На данный момент существует множество способов внесения жидкого навоза на поля. Прежде всего, это простой способ откачки жижи тракторными цистернами и разлив ее на грунт ленточным разбрасывателем под вспашку. Перед откачкой застоявшаяся жижу необходимо перемешать. Это делается при помощи стационарных миксеров, установленных на бетонные основания в самой лагуне, либо тракторным миксером, работающим от вала отбора мощности и погружаемым в лагуну непосредственно с любого ее борта.

Внедрены и технологии откачки жижи с помощью многокилометровых шлангов, разворачиваемых с подвижных катушек и направляющих навоз прямо к месту внесения без помощи транспортных средств. Эта технология хороша для ровной местности, где нет существенных препятствий в виде лесов и глубоких оврагов.

Внесение жидкого навоза в междурядья посевов дает возможность опорожнять лагуны чаще чем два раза в год. Для этого нужна специальная техника. Применение такого метода может существенно увеличить урожай зерновых, особенно кукурузы, без ущерба окружающей среде. Жидкий навоз нужной для этой технологии консистенции удобней всего получать именно в пленочных лагунах.

Главный вывод из вышеописанного можно сделать такой: не стоит торопиться с выбором конструкции навозохранилища. Чтобы успешно осуществить такой важный проект, необходимо тщательно проанализировать ситуацию, взвесить все вводные, опираясь на опыт и точный расчет.





Наша цель – 35 поросят от свиноматки в год!!!

НАМ
ЛАСКА
НУЖНА!



Данная статья из европейского свиноводческого журнала – наглядный пример того, чего можно добиться с помощью хорошего генетического материала и высокомотивированного персонала.

Ферма Тома Острапа (Tom Oeastrup), которому 42 года, расположена на острове Funen в Дании. В прошлом году ему удалось получить 35 поросят от одной свиноматки, в этом году цель еще выше.

Дания по праву гордится свиноводством. Для страны с пятиmillionным населением датские свиноводы производят столько мяса, что половина его идет на экспорт. За рубеж поставляется большое количество племенных свиней, которые пользуются большим спросом во всем мире.

Племенные свиньи из Дании отличаются высокой продуктивностью. Однако генетическая составляющая однозначно не может быть единственной причиной получения прибыли. Важны техническое оснащение помещений для содержания

поголовья, полнорационные корма, высокая квалификация и мотивация персонала.

Том Острап – высокомотивированный фермер, содержащий 700 свиноматок на своей ферме под названием Baekgaarden возле Broby, Funen, Дания. Это селекционная ферма, где в прошлом году было получено около 35 поросят от свиноматки в год, несмотря на вспышку инфекции микоплазмы в 2008 г. и ее же повторение в 2011 г. По мнению Тома, переносчиком инфекции был ветер, так как Дания довольно ветренная страна, а ближайшие «свиные» соседи

все в полутора километрах. Ферма Baekgaarden классифицирована по системе SPF, а это означает, что здесь отсутствуют некоторые заболевания. Хотя в списке SPF всего 7 болезней, далеко не каждая ферма может похвастаться отсутствием хотя бы некоторых из них.

У Тома 190 га пахотной земли. Он выращивает пшеницу, ячмень, рапс и траву, которые на 90% удовлетворяют кормовые потребности свиней. Через 4 недели после рождения поросят отъемыши отправляются на другую часть фермы под названием Eskebjerg в 1,5 км от Baekgaarden.

Там они содержатся до тех пор, пока не наберут вес в 30 кг. Потом поросята идут на продажу для откорма на других фермах.

Команда

Исполнительные, старательные, заинтересованные и полные энтузиазма сотрудники – это ключ к успеху, считает Том. У него трудится один датчанин, который отвечает за работу цеха комбикормов, составление рационов и агрономию. Фермер нанял четверых граждан Украины, двое из которых прошли обучение ветеринарному делу до приезда в Данию. Виталий работает в зале опороса, Валентин ухаживает за холосто-супоросными свиноматками. У Тома работают также 2 практиканта. Все работники имеют хорошие социальные льготы.

Кроме специализированного персонала, квалифицированный и высокомотивированный босс – это еще одна предпосылка успеха. Острап объясняет: «Как руководитель, я проявляю энтузиазм, ставлю вполне реальные задачи, решаю многие проблемы лично, полностью доверяю членам своей команды на их участках работы. Когда поставленные цели достигнуты, поощряю команду».

Острап и его сотрудники встречаются каждое утро за завтраком, и все разговоры сводятся к футболу и свиньям. Поощряется обсуждение проблем, не откладывая их на потом, не давая им накапливаться и «закиснуть», а также внесение любых предложений по улучшению процесса производства. Кроме того, каждую среду команда проводит совещание исключи-

тельно по вопросам ухода за свиноматками и поросятами. Все показатели фиксируются на «большой белой мотивационной доске», хорошие – зеленым цветом, плохие – красным, так чтобы Том одним взглядом мог оценить качество ухода за животными. «У нас есть задачи, которые мы пересматриваем каждый год и выполнение которых начинается 31 декабря, т.е. в новогоднюю ночь. Задачи должны быть реалистичными, так чтобы я и моя команда понимали, что мы можем достичь того, что наметили.

В прошлом году наша задача была получить по 35 поросят от свиноматки в год, и мы получили. В следующем году планируем получить в среднем 35,5 поросенка», – добавляет Острап.

Фермер использует систему поощрений в виде бонусов, и чтобы она работала во благо, нужно очень точно фиксировать данные. Том «фанат» этой мотивационной концепции, и каждый член команды получил в 2013 г. в качестве бонуса приятную сумму в 1000 евро.

Свиноматки

Высокоплодовые свиноматки нуждаются в хорошем кормлении. Некоторые особо плодовые свиноматки могут потреблять до 15 кг корма в день, что обеспечивает высокую лактацию и исключает по-

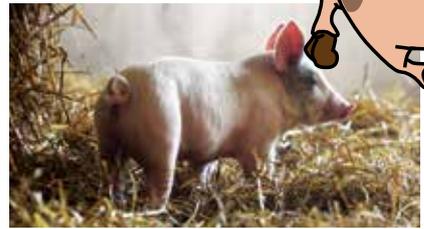
терю веса. Их кормят три раза в день: в 7 утра – «завтрак», в 11.00 – ранний обед, и последний прием корма – в 15.00. В станки для опороса кладут много соломы для удовлетворения гнездового поведения свиноматок. В здании для опороса внимание сначала уделяется самым маленьким пороссятам, а уже потом тем, кто постарше. Подаваемый корм на 61% состоит из пшеницы и включает 2000 единиц цинка для профилактики поноса.



На ферме очень важна гигиена, поэтому, несмотря на самую современную систему навозоудаления, здесь много щеток, совков и тому подобного инвентаря, который обязательно нужно чистить и дезинфицировать после каждого использования. Кстати, при потере свойств дезинфектанты, которые применяют на ферме, сразу же меняют свой цвет.

Острап очень гордится сохранностью поросят до отъема, которая в два раза выше средней по стране. Работники всегда проверяют здание опороса

Острап и его сотрудники встречаются каждое утро за завтраком, и все разговоры сводятся к футболу и свиньям.



по вечерам, что, несомненно, помогает поддерживать сохранность на таком высоком уровне. На ферме есть 2 секции на 45 поросят каждая, в которые помещают слабых поросят. В этих секциях есть специальные лампы и псевдосвиноматки, т. е. кормушки для прикормки, по которым подается высокопитательный корм. Когда свиноматки кормят 15 и более поросят их вес при отъеме составляет в среднем 5,6 кг, что в 27 дней ниже нормы. Поросята с низким весом при отъеме, как правило, медленнее достигают нужного «убойного» веса, поэтому Тому было предложено установить линию по раздаче молока для повышения показателей веса.

Отъем

Отъем поросят происходит в течение недели. Их перевозят в другую часть фермы под названием Eskebjerg, оборудованную по последнему слову техники. В этом здании очень строгие правила санитарии, все трубопроводы и поилки дезинфицируются каждые 24 ч. Помещение

для отъемышей соответствует типичной датской модели с загонами для 23 животных увеличенных размеров с частично щелевыми полами. Над частью загона устроен навес. Обогрев осуществляется с помощью труб с теплой водой под полами, а под навесом постелены специальные коврики.

Чаши поилок можно наклонить для облегчения чистки. Другая отличительная черта – высокотехнологическая система вентиляции, когда температура автоматически опускается с +23 °C до +18 °C в течение пяти дней.

Осеменение и супоросность

В период охоты свиноматки переводятся в так называемые сервисные стойла, а хряк-пробник «дефилирует» по центральному проходу, где возможен контакт со свиноматками. Два осеменения с интервалом в 24 ч являются нормой, хотя некоторые свиноматки могут быть осеменены трижды с использованием стандартных катетеров.

Через 4-6 недель проводится УЗИ-исследование. Острап очень гордится тем фактом, что его свиноматки находятся на свободном содержании с 1999 г., в группах по 80 животных. Загоны выстланы большим количеством соломы, которая со временем накапливается, нагревается и трубы с водой отводят это тепло для дальнейшего использования в здании опороса. Супоросные свиноматки получают корм «вволю». Кормушки зафиксированы на стыках загонов, так что каждая кормушка обслуживает два загона.

Производительность фермы Ваекгаарден – это, несомненно, высший класс. Именно поэтому Том Острап зарабатывает деньги еще и тем, что консультирует других производителей, как нужно работать, чтобы получать высокие результаты.

ВЛАЖНОСТЬ ВОЗДУХА В ПТИЧНИКЕ

Температура воздуха имеет главное значение для оценки микроклимата в помещении для выращивания птицы. Однако фоном при этом служит влажность воздуха в помещении. О важной роли контроля влажности в помещении при формировании микроклимата говорят множественные факты из практики птицеводства.

Не всегда температурные показатели объективно характеризуют состояние микроклимата в птичнике. Если температура в помещении, например, +25°C, а влажность – 75%, то температура птицей воспринимается как +33°C. Вот почему следует контролировать влажность воздуха во все периоды роста птицы. При низкой температуре и высокой влажности ощущаемая температура значительно ниже фактической, и живой организм быстро переохлаждается, что приводит к респираторным и простудным заболеваниям.



Имеется несколько периодов при выращивании птицы, во время которых влажность имеет определяющее значение для производственных результатов.

НИЗКАЯ ВЛАЖНОСТЬ В ПЕРВЫЕ ДНИ ПОСАДКИ

При высокой температуре первых дней посадки суточных цыплят-бройлеров влажность снижается до значения 30-40%. Это приводит к запыленности птичника и высушиванию слизистых оболочек. Цыплята порой теряют аппетит, становятся вялыми. Для того чтобы облегчить состояние птенцов, им традиционно наливают воду в открытые емкости. Создается видимая поверхность воды, как в блюде. Близость и доступность воды в таком виде облегчает состоя-



ние птенцов в условиях сниженной влажности. Используя такие самодельные поилки в первые недели роста птицы, трудно обеспечить их хорошее санитарное состояние.

Компания Roxell разработала специальную поилку SPAR cup, которая решает и эту проблему.

Автоматическая поилка имеет такую конструкцию, что с первого дня цыплята видят открытую воду. Вода постоянно обновляется и не застаивается, что благотворно влияет на санитарное состояние. Такая поилка эффективно смягчает действие сухого воздуха в помещении.

Влажность превышена, уровень вентиляции 20-40%. Контроль влажности вентиляции

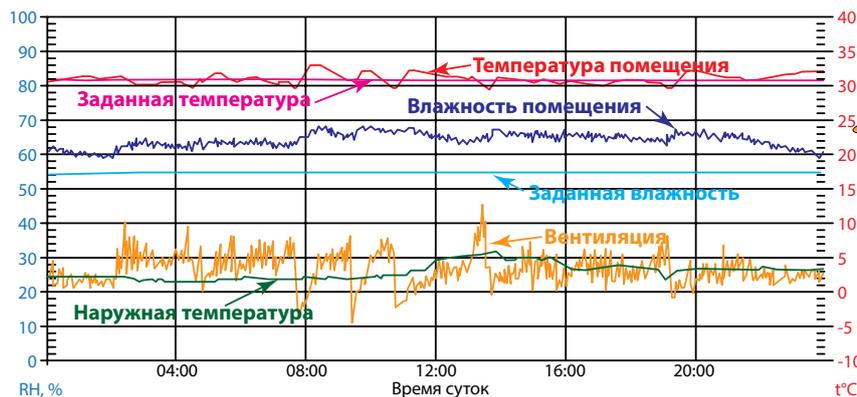


Рис. 1. Заданная влажность 54%. Заданная температура 30,5°C. Уровень вентиляции 20-40%. Влажность – превышение на 11-22%. Влажность начинает повышаться в 3 часа утра и практически весь световой день превышает комфортное значение. При помощи только вентиляции не удастся добиться комфортной влажности в помещении.

В первые дни все же используют и вспомогательные поилки, чтобы облегчить цыплятам доступам к воде. Такой прием широко применяется при выращивании индейки, которая содержится первые 10 дней в специальных двориках (рингах). Ринги обогреваются инфракрасными излучателями, снабжены кормушками тарельчатого типа.

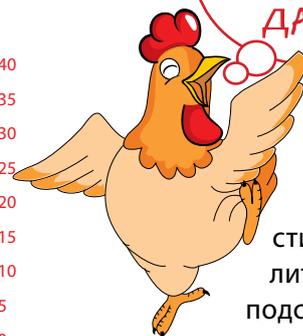
ПОВЫШЕННАЯ ВЛАЖНОСТЬ

Источником влаги в воздухе помещения служит в первую очередь сама птица, которая выдыхает и испаряет влагу с тела. Доля произведенной птицей влаги составляет около 75% общей массы. Остальные 25% – это тоже влага от птицы, которая уже сконденсировалась на стенах, потолках, ограждающих конструкциях. Таким образом, источник влаги в птичнике – постоянный, и если влагу не удалять из помещения, быстро наступит момент насыщению воздуха и образуется 100% влажность. Оптимальная влажность воздуха для птицы в помещении – 65-75%. Количество водяных паров в воздухе живот-

новодческих помещений, как правило, больше, чем в атмосфере. Ее уровень необходимо регулировать.

Физиологически терморегуляция птицы меняется при появлении оперения и, как результат, происходит перераспределения тепла – птица больше выдыхает влаги. В этот момент влажность в птичнике резко возрастает. Если ее не контролировать, водой начинает насыщаться подстилка. Это видимый результат переувлажнения воздуха в птичнике. Повышенная влажность подстилки ведет к появлению болезней, а зачастую и к падежу птицы. Игнорирование контроля влажности может привести к серьезным производственным потерям.

В птичнике влага распределяется следующим образом: 40-45% находится в паровом состоянии в воздухе, а 60-55% содержится в под-



стилке. Удалить влагу из подстилки можно, только уменьшая влажность воздуха. Практикам следует учитывать инертность системы, поскольку объем птичника составляет около 7000 м³, что немало. Оценив кратность воздухообмена, можно оценить и скорость изменения влажности воздуха в помещении. При снижении влажности воздуха начнет сохнуть и подстилка. Отставание в просыхании подстилки будет составлять примерно 1-2 сут в зависимости от ее состояния, качества и т. д.

В чем выражается отрицательное воздействие высокой влажности воздуха в помещениях птичника? Прежде всего это респираторные, грибковые заболевания птицы, грибок в кормах, повышенная бакобсемененность в помещении и, как следствие, снижение привесов, повышенные расходы кормов, высокие энергозатраты на отопление птичников.

Известно, что при увеличении влажности на 10% от рекомендуемой потребность в тепле возрастает более чем в два раза!

Повышенная влажность подстилки ведет к появлению болезней, а зачастую и к падежу птицы. Игнорирование контроля влажности может привести к серьезным производственным потерям.

Как же контролировать повышенную влажность помещений?

Имеется несколько способов управлять влажностью помещений.

Наиболее очевидный – увеличение вентиляции. При этом воздух, уходя из помещения, уносит большую долю влаги. Этот способ более длительный и не такой эффективный, однако не требует затрат на обогрев помещения (см. рис. 1).

Второй способ – это управление влажностью при помощи обогрева помещения. В этом случае повышаются энергозатраты.

(рис. 2)

Лучшая методика управления влажностью помещения состоит в сочетании двух этих методов на протяжении всего периода выращивания птицы. Зная физиологические параметры роста птицы, объемы выделяемого ею в разные возрастные периоды тепла и влаги,

Влажность комфортная, вентиляция на уровне 10-20%. Контроль влажности обогревом

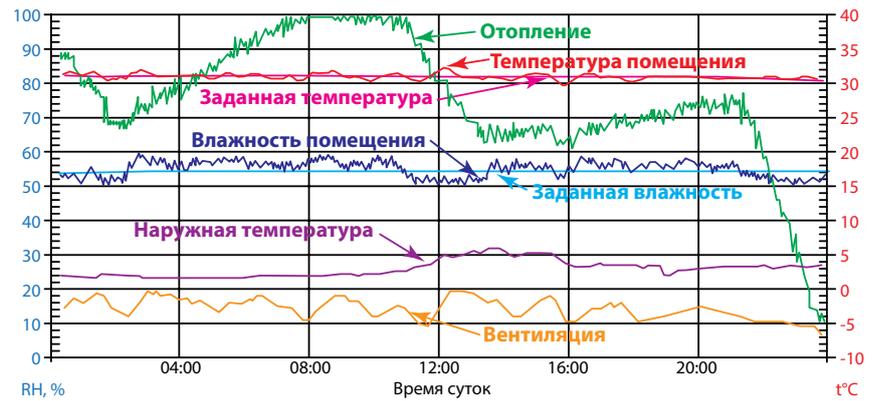


Рис. 2. Заданная влажность 54%. Заданная температура 30,5°C. Влажность поддерживается на заданном уровне. В 3 ч утра стала повышаться влажность и для ее контроля включается отопление, которое работает на 100% с 7 до 11 утра, после чего необходимость в тепле снижается. После 21 ч потребность в тепле для контроля влажности исчезает.

необходимо с самого начала настраивать оборудование поддержания и контроля микроклимата в строго расчетном режиме. Если компьютер климат-контроля запрограммирован правильно, он в течение всего цикла управляет работой приборов вентиляции и обогрева, не допуская излишнего повышения влажности в помещении. С такой работой может справиться именно только компьютер, так как человек не в состоянии объективно оценить параметры микроклимата в птичнике.

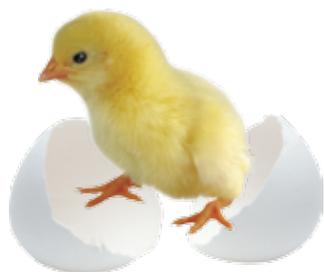
Широкие возможности предоставляет новый компьютер компании Сков DOL 53X, в программе которого имеется несколько режимов контроля микроклимата. Они закладываются в уставки компьютера до начала посадки суточных цыплят. Используя датчики температуры и влажности, установленные в помещении, компьютер автоматически выбирает режим контроля влажности.

ВЫВОДЫ

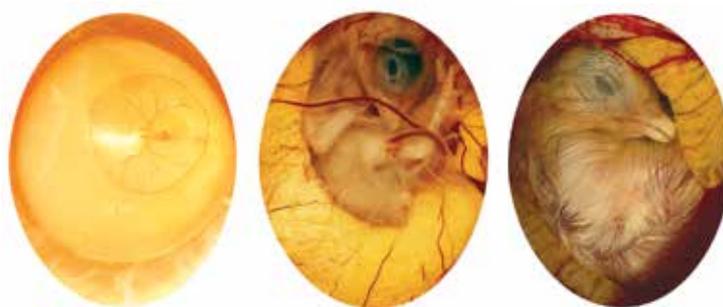
В современном птицеводстве для получения высоких результатов надо управлять температурно-влажностным режимом. Компьютер компании Сков DOL 53X поможет в этом.

Новый компьютер компании Сков DOL 53X





Герд де Ланге,
старший специалист
по птицеводству,
Академия Pas Reform



ВЕРНО ЛИ МЫ ИНТЕРПРЕТИРУЕМ «ВЫВОДИМОСТЬ»?

Понятия «вывод» и «выводимость» широко применяются для оценки производительности инкубатория и родительского стада. Например, процент вывода = (количество цыплят/количество инкубационных яиц) * 100. Однако различные интерпретации «количества цыплят» и «количества инкубационных яиц» могут вызвать замешательство при оценке результатов вывода в инкубатории.

Например.

Партия из 100 инкубационных яиц дает 87 суточных цыплят. Вывод составит $(87/100) * 100 = 87,0\%$. Однако если один из этих 87 цыплят окажется второсортным, логичнее считать процент вывода на основе первоклассных цыплят: $(86/100) * 100 = 86,0\%$.

Широко применяется метод оценки результатов инкубатория по выводимости (от оплодотворенного яйца). И эта практика имеет смысл, поскольку никакие навыки, экспертизы или технологии не смогут вывести птенцов из неоплодотворенного яйца.

Вернемся к примеру: яйца миражируются до перекладки, и 9 «пустых» яиц удаляются. Принято считать вывод от переложеного яйца: $(86/(100-9)) * 100 = 94,5\%$.

Скорее всего, не все 9 удаленных яиц являются неоплодотворенными, и их вскрытие может показать как истинный, так и ложный неоплод (ранняя эмбриональная гибель). Предположим, что 5 из 9 яиц неоплодотворенные, а 4 имеют раннюю эмбриональную гибель. Таким образом, реальная фертильность составит 95%, и выводимость от оплодотворен-



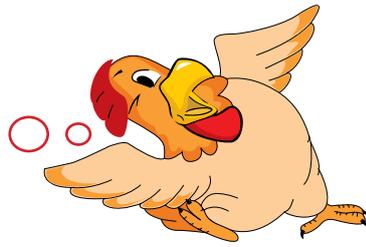
Pas Reform



А Я УЖЕ ИМЕЮ
МЕДАЛЬ «МАТЬ-
ТЕРОИНЯ»



НЕ СЧИТАЙТЕ НА
АРИФМОМЕТРЕ!



ного яйца составляет не 94,5 %, а $(86/(100-5)) * 100 = 90,5$ %. Довольно значительная разница в 4% – результат корректного определения оплодотворенного яйца.

Какой метод подсчета применять, если стандарт выводимости 95%? Если ложный неоплод приравнивается к истинному, таких высоких результатов достичь намного легче. Однако стоит помнить, что чаще всего «пустые» яйца содержат также замерших эмбрионов. Поэтому лучшее определение данного метода подсчета результатов – «вывод от переложеного яйца».

«Вывод от переложеного яйца» также зависит от точности миражирования. Представьте, что в описанном выше примере обнаружено еще 1 «пустое» яйцо. Вывод от переложеного яйца увеличится на 1% и соста-

вит $(86/(100-10)) * 100 = 95,5$ %, однако на самом деле это не означает, что показатели инкубатория лучше.

Чтобы достичь 95% выводимости от истинно оплодотворенного яйца, из 100 яиц должно вывестись 90 первоклассных цыплят, 5 яиц могут быть неоплодом, и только 5 яиц могут не вывестись по причине ранней, средней или поздней эмбриональной гибели.

Подсчет «выводимости от истинно оплодотворенного яйца» в ежедневной практике инкубатория – это задача, которая усложняется необходимостью корректного определения истинного неоплода. Обычного миражирования недостаточно. Ранняя эмбриональная гибель во время первых дней инкубации некорректно считается неоплодом (ложным), и точность оборудования миражирования,

которое определяет «пустое» яйцо, зависит от калибровки датчиков и от программного обеспечения.

Потребуется дополнительные трудовые затраты для вскрытия пустого яйца, отобранного (идеально) на 10-е сутки инкубации. Однако эта процедура дает наиболее корректное представление о фертильности и эмбриональной гибели.

Рекомендации

- Оценивайте результаты выводимости или вывода, учитывая метод подсчета.
- Подсчитывайте выводимость на основе первосортных цыплят.
- Пользуйтесь методом «выводимость от истинно оплодотворенного яйца» для понимания реальных показателей инкубатория.
- Проводите вскрытие «пустого» яйца на 10-е сутки инкубации для определения истинной оплодотворенности.
- Применяйте метод «выводимость от переложеного яйца» если отсутствует процедура определения истинной фертильности.

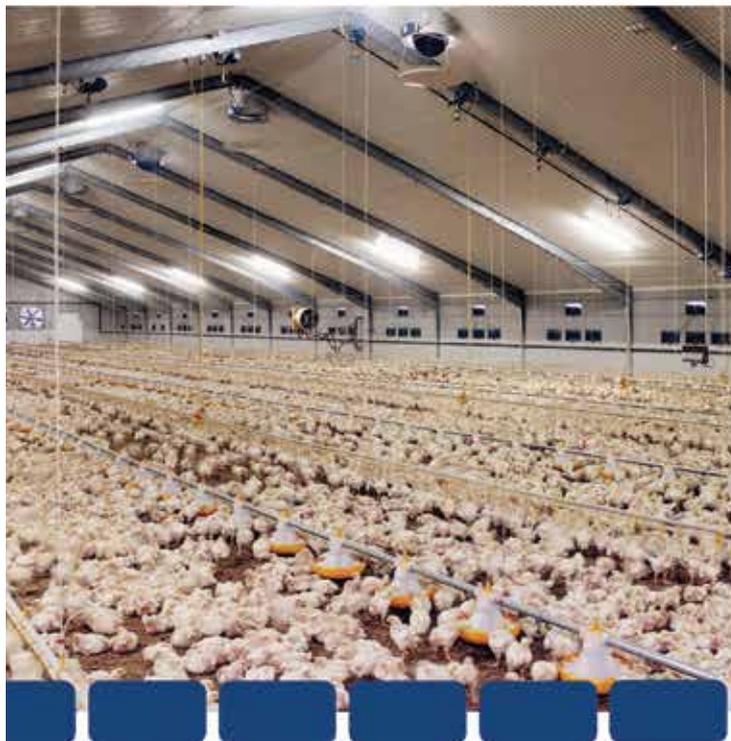


Стремитесь улучшать результаты, даже когда «вывод от переложеного яйца» составляет более 95%, если процент ранней эмбриональной гибели высок.

Вентиляционная система полного цикла для свиноферм



Вентиляционная система полного цикла для птицеферм



- Вентиляция SKOV ежедневно обеспечивает свежий воздух более чем в **15 000 свино- и птицеводческих помещений по всей России.**
- SKOV обладает более чем **20-летним** опытом работы на российском рынке.
- Системные решения SKOV создают **оптимальный микроклимат на фермах, обеспечивая наилучшие условия для животных и высокую эффективность производства.**
- Вкладывая средства в вентиляционную систему SKOV, **вы инвестируете в будущее.**

Официальный дилер на территории СНГ ГК «Неофорс»
Россия, г. Смоленск, ул. Оршанская, 19
Тел.: (495) 721 8442, 8 915 646 84 85
Факс: (4812) 319 535
E-mail: gdv@neoforce.ru, www.neoforce.ru

Беларусь, г. Минск, ул. Немига 38, 5 эт.
Тел.: +375 17 200 31 31, 211 07 39
Факс: +375 17 211 02 15
E-mail: neoforce@neoforce.ru



Climate for Growth

SKOV A/S • Hedelund 4 • DK-7870 Roslev
Тел. +45 72 17 55 55 • info@skov.com • www.skov.com



НЕОФОРС
ГРУППА КОМПАНИЙ



**Электронные кормушки
для свиноматок**



**Бункера для
хранения зерна
и комбикорма**



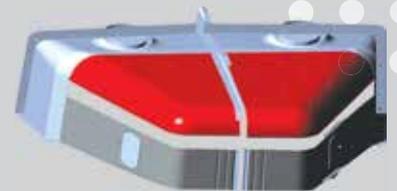
Запчасти



**Полы для поросят
и свиноматок**



**Элементы
системы вентиляции**



Навесы для поросят



**Контроль
и управление
микроклиматом**



Поилки



Кормушки

и многое другое

Связывайтесь с нами!

20 лет на рынке СНГ

РФ, г. Смоленск, ул. Оршанская, 19
тел.: +7 495 721 84 42, +7 915 646 84 85
факс: (4812) 319 535
e-mail: gdv@neoforce.ru

Калининград: (4012) 63 53 83
Н. Новгород: (831) 463 97 71

Новосибирск: (383) 306 26 41
Минск: +375 17 389 71 40



ЭВОЛЮЦИЯ ВИДА

ОБОРУДОВАНИЕ ДЛЯ СВИНОВОДСТВА



РФ, г. Смоленск, ул. Оршанская, 19
тел.: +7 495 721 84 42, +7 915 646 84 85
факс: (4812) 319 535
e-mail: gdv@neoforce.ru

Калининград: (4012) 63 53 83
Н. Новгород: (831) 463 97 71

Новосибирск: (383) 306 26 41
Минск: +375 17 389 71 40



Ожидание



Опорос



Доразивание



Откорм/
Wean to finish

ОБОРУДОВАНИЕ ДЛЯ КОРМЛЕНИЯ ИНДЕЙКИ

ROXELL®



СИСТЕМА ПОДАЧИ КОРМА С ЧАШЕЧНЫМИ КОРМУШКАМИ ДЛЯ ТЯЖЕЛЫХ ИНДЕЕК

1

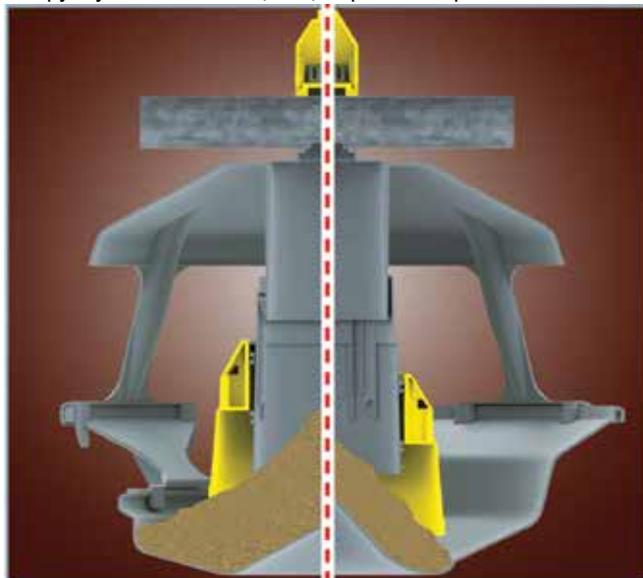
Быстрое начало работы с суточными цыплятами

- Идеальна для вскармливания до 5 недель.
- Плавно регулируемый уровень подачи, вручную или с помощью центрального рычага.
- Простой доступ к корму.
- Чаша можно легко заменить чашами ОПТИМАХ для тяжелых индеек.

2

Существенная экономия на кормах

- Корм скапливается в центре чаши.
- Особая форма с широким ободом дозатора не допускает рассыпания корма.
- Точная, простая регулировка уровня корма, вручную или с помощью центрального рычага.



Техническая спецификация

Система кормления для тяжелых индеек

Чаша ОПТИМАХ™		Самки (средние)	Самцы (тяжелые)
Число птиц на чашу	Максимум (*)	70	
Вскармливание < 6 недель	Максимум (**)	60	
Чаша ОПТИМАХ™			
Число птиц на чашу	Максимум (*)	70	50
	Максимум (**)	60	40
Информация о животных			
Минимальный возраст на момент удаления (неделя)		14	22
Средний вес на момент удаления	Кг	7	16
Плотность для автоматической вентиляции	Птиц/м²	4,4 - 5,5	1,92 - 2,4
Макс. ежедневное потребление корма	Г/птица	320	550
Общая и техническая информация			
Чаша	Материал	Полипропилен	
	Диаметр	450 мм	
	Средняя вместимость чаши	2,5 кг (уровень корма на 5)	
Подача	Материал труб	Оцинкованная сталь	
	Внешний диаметр труб	44,5 мм	
	Вместимость корма (***)	600 г на метр трубы	
	Блок питания	0,37 квт, 1/2 л/с, 3 фазы, 50 Гц, 350 об/мин	
	Пропускная способность (средняя)	450 кг/ч	
	Макс. длина на точку наполнения	150 м	
	Макс. диаметр гранулы	4 мм	
Подвес	Точки подвеса	Каждые 3 м	
	Средняя высота	3,25 м	

(*) В хорошо проветриваемых автоматических клетках. (**) В решетчатых клетках (с естественной вентиляцией). (***) При расчетном удельном весе 0,65 кг/дм³

3

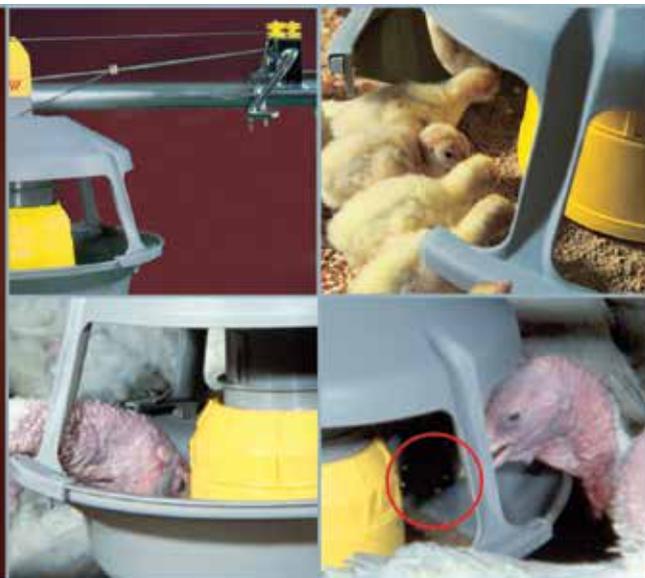
Простота обслуживания, прочность, надежность

- На чаши и шнеки дается депрессивная 10-летняя гарантия.
- Чаши выполнены из прочных пластмасс, устойчивых ко всем распространенным моющим и очищающим средствам, их просто мыть.
- Прочные соединения между различными деталями устойчивы к агрессивному поведению индеек.

4

Отличное качество защиты от порезов

- Закругленные детали и точно расположенный колпак чаши предотвращают травмирование животных.
- Вместительные и комфортные места для кормления обеспечивают естественное поведение при кормлении.



Winterwarm DXC

Помогает вашим цыплятам быстрее расти!



- Нулевой выброс CO₂
- Сухая подстилка
- Высокий уровень содержания
- Корпус из нержавеющей стали
- Расширенные возможности контроля

Газовый обогреватель прямого нагрева

меньше воздухообмен = экономия электроэнергии = уменьшение затрат

Winterwarm 
heating solutions

P.O.Box 36 NL-7100 AA Winterswijk The Netherlands

Tel. +31(0) 543 546 300 info@winterwarm.nl www.winterwarm.com



Открытая
кормушка
«Комет»

День 1-й



День 5-й



День 10-й



Легкая
очистка
кормушки



Простое
управление

РФ, г. Смоленск, ул. Оршанская, 19
тел.: +7 495 721 84 42, +7 915 646 84 85
факс: (4812) 319 535
e-mail: gdv@neoforce.ru



Калининград: (4012) 63 53 83
Н. Новгород: (831) 463 97 71
Новосибирск: (383) 306 26 41
Минск: +375 17 389 71 40



Счастье – это просто!

ЗАПЧАСТИ

ОТ ВЕДУЩИХ ЗАПАДНОЕВРОПЕЙСКИХ ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ
ТЕХНОЛОГИЧЕСКОГО ОБОРУДОВАНИЯ ДЛЯ ФЕРМ

- Широкий ассортимент
- Доступные цены
- Гарантированная доставка на территории России и Беларуси
- Помощь в подборе и идентификации запчастей
- Предоставление услуг по шефмонтажу и монтажу оборудования

ROXELL[®]
REACHING FOR EXCELLENCE

SKOV

elster
Ernof

Multifan

wavin

Munters

THERMOBILE[®]

MONOFLO[®]

Winterwarm
heating solutions

Склад в г. Смоленске

**НЕОФОРС**
ГРУППА КОМПАНИЙ
www.neoforce.ru

Россия, г. Смоленск, ул. Оршанская, 19
Тел.: +7 (4812) 320 462, +7 910 760 09 85
Факс: +7 (4812) 319 535
E-mail: mn@neoforce.ru, www.neoforce.ru

Беларусь, г. Минск, ул. Немига 38, 5 эт.
Тел.: +375 17 200 31 31, 211 07 39
Факс: +375 17 211 02 15
E-mail: neoforce@neoforce.ru



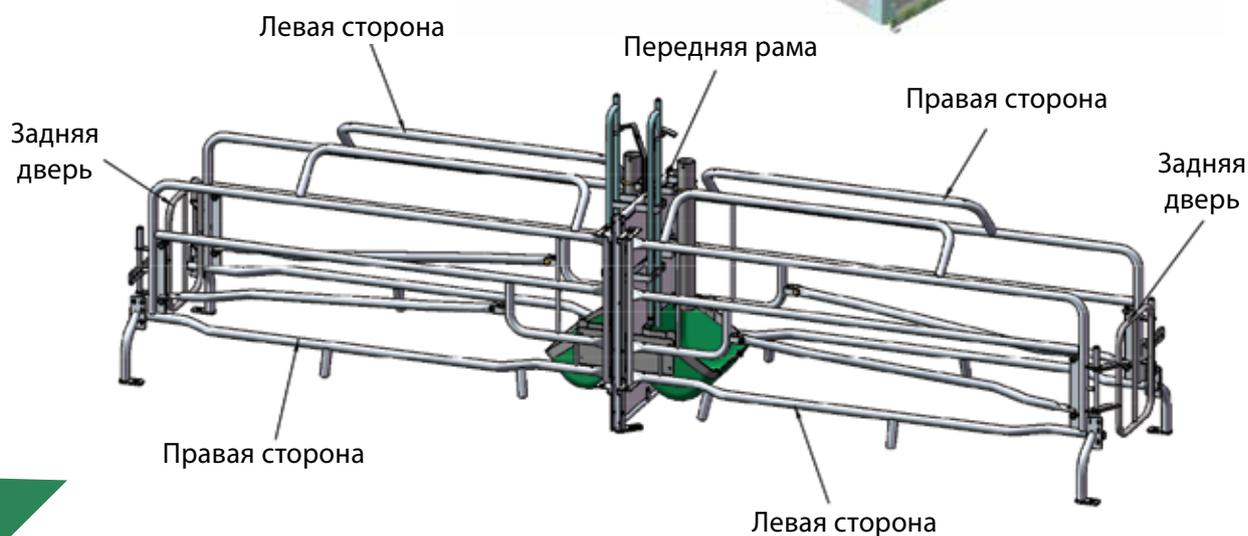
НЕОФОРС
ГРУППА КОМПАНИЙ

РФ, г. Смоленск, ул. Оршанская, 19
тел.: +7 495 721 84 42, +7 915 646 84 85
факс: (4812) 319 535
e-mail: gdv@neoforce.ru

Сделано в Чехии

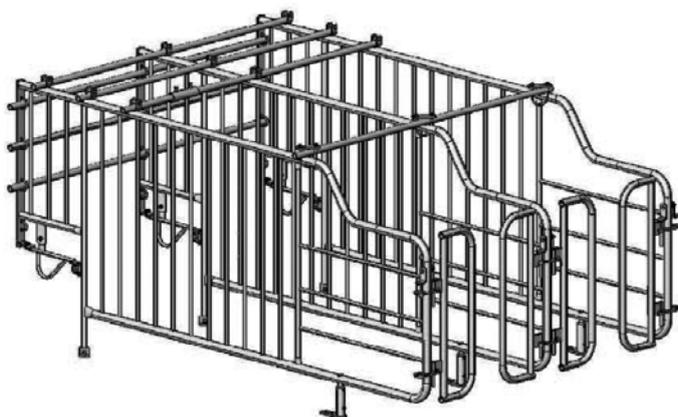


Станок для опороса РК 4



Дизайн станка для опороса основан на опыте голландских фермеров. Дает оптимальную продуктивность. Компания AGE может вносить изменения в конструкцию станка по желанию заказчика.

Станок для осеменения ВР 34

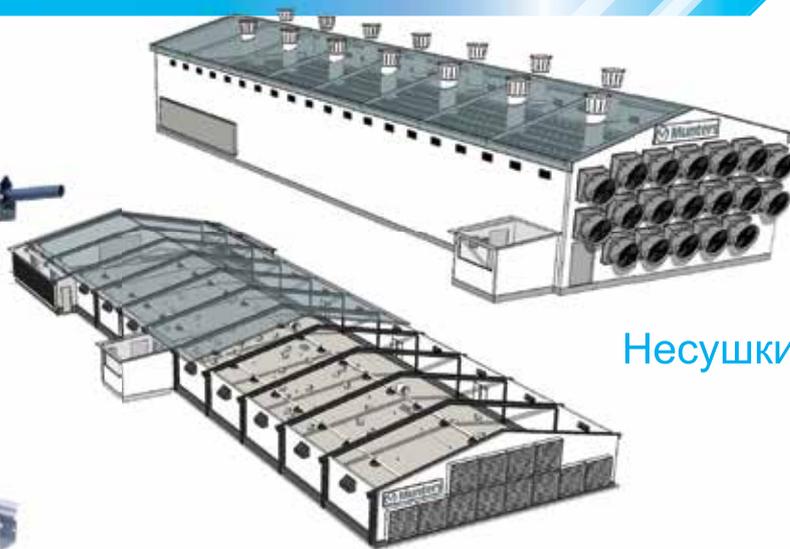
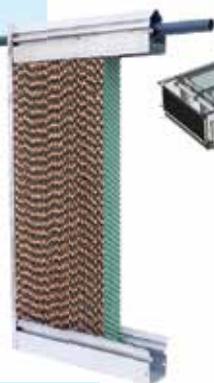
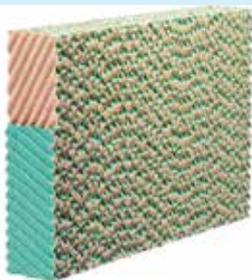


- Соответствует стандартам ЕС
- Эргономичен для свиноматки
- Регулируемая длина и ширина
- Опционально устанавливается передняя калитка
- Антизадавливающее устройство, снижающее падеж
- Опционально с регулируемой нижней трубой
- Опционально опрокидывающаяся кормушка

Станки для свиноферм всех типов и размеров

Микроклимат для птицеводства

Охлаждение



Несушки

Приток воздуха



Циркуляция воздуха



Обогрев



Вытяжка воздуха



Блоки управления



РФ, г. Смоленск, ул. Оршанская, 19
тел.: +7 495 721 84 42, +7 915 646 84 85
факс: (4812) 319 535
e-mail: gdv@neoforce.ru



Munters

Калининград: (4012) 63 53 83
Н. Новгород: (831) 463 97 71
Новосибирск: (383) 306 26 41
Минск: +375 17 389 71 40

Александр Казакевич

НИКОГДА НЕ СДАВАЙТЕСЬ! И БУДЕТ ТАК, КАК ВЫ ХОТИТЕ

Секрет Наполеона

В 1796 году во время итальянской кампании армия Наполеона Бонапарта, в то время еще малоизвестного французского генерала, была окружена в районе Арколя австрийцами. Ввиду подавляющего превосходства в вооружении и численности австрийской армии участь французов казалась предрешенной. Чтобы избежать поражения, Наполеон решает на отчаянный шаг – провести армию по болотам и зайти в тыл австрийцам.

Но болота оказываются непроходимы: в вязкой тине тонут не только тяжелые пушки и лошади, но и люди. Единственный выход – взять Аркольский мост. Но он настолько хорошо защищен и пушками, и ротой австрийских снайперов, что через него не то, что человеку, мыши нельзя пробежать.

Первая атака заканчивается неудачей. Вторая атака, третья, четвертая – все без успеха. Сотня трупов, заваливших мост, и полное отчаяние французов. Солдаты отказываются идти на верную смерть.

И что делает Наполеон? Он хватается за знамя и устремляется вперед. Один! Он бежит к мосту и... увлекает за собой своих генералов. Вместе с генералами из укрытий в атаку с криками «ура!» поднимаются солдаты. Кажется, это уже не отчаяние, а настоящее сумасшествие – смерть, словно косою, валит ряд за рядом бегущих, а они бегут, не останавливаясь, ей навстречу. Вот уже и мост... вот уже и середина моста... еще немного, и страшное место будет пройдено, но...



Посредине моста образуется целая гора трупов, она мешает быстрому продвижению, и этим пользуются австрийцы. Прицельная картечь останавливает и эту безумную атаку. Сам Наполеон, раненный, падает с моста в зловонную жижу болота. Каким-то чудом его, уже захлебывающегося, подхватывают за руки два гренадера и вытаскивают на сушу.

Итог атаки: мост не взят, пять десятков убитых и столько же раненных. Так что же – все

напрасно? И никакое мужество самых смелых в мире солдат не способно ничего изменить? Еще как способно!

Поступок полководца поднял дух воинов на небывалую высоту. В один этот час «нищая рвань» и «разбойничья шайка», как отзывались о французской армии австрийцы, самым чудесным образом перевоплотилась в непобедимые македонские фаланги Александра и римские легионы Цезаря. Ту легендарную армию, которая впоследствии, по словам Наполеона, «выигры-



вала сражения без пушек, переходила через реки без мостов, делала форсированные марши без сапог, стояла на бивуаках без водки и часто без хлеба».

Наверное, это почувствовал и австрийский фельдмаршал Альвинци. Когда ему доложили, что французы вновь готовятся штурмовать мост, он... отдал приказ отступить. А вскоре австрийцы сдали французам Арколь, затем Кальдеро, затем Мانتю и, наконец, всю Италию.

Много лет спустя кто-то спросил Наполеона, не думает ли он, что все его победы были бы не столь блестящи и многочисленны, если бы ему не благоволило небо. «Когда-то в молодости, – немного подумав, ответил знаменитый полководец, – я прочел у одного философа фразу, которая стала принципом моей жизни: «Если в совершении великого дела ты вдруг почувствуешь, как нестерпимая боль, смертельная усталость или животный страх сковывает твои члены, сожми в кулак последние силы и сделай еще один шаг. И тотчас же все боги устремятся к тебе на помощь!».

Если этот победоносный принцип выразить коротко, всего тремя словами, то он будет звучать так: **никогда не сдавайтесь!**

«Алмаз – это уголь, который претерпел большое давление»

Одно из самых замечательных, удивительных и поистине чудотворных качеств человека – умение не сдаваться. Кто-то сказал: «Алмаз – это уголь, который претерпел большое давление». Эту мысль можно передать и так: великий человек (варианты: герой, победитель, мастер, чемпион...) – это обыкновенный человек, который прошел через большое испытание.

«Не имеет значения, сколько раз вы упали. Значение имеет только одно: сколько раз вы решили подняться». Эти слова принадлежат **Винсенту Ломбарди**, одному из самых выдающихся тренеров за всю историю американского футбола.

В его биографии рассказывается, как однажды, во время первой встречи с новой командой, Ломбарди спросил игроков: «Кто-нибудь из вас когда-либо слышал что-нибудь о спартанцах?» – «Да, кое-что слышали... Это были великие воины...», – отвечали игроки. «А вы знаете, почему



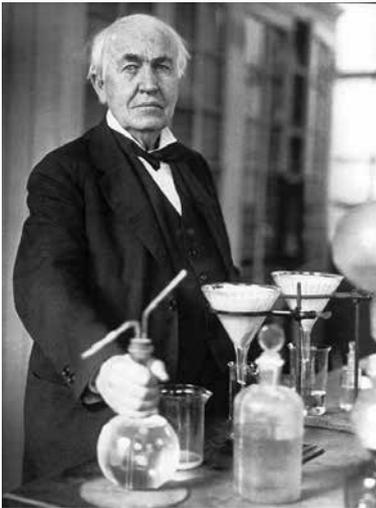
они были великими? Потому что они никогда не сдавались! А слышали ли вы что-нибудь об Александре Македонском?» – «Да, слышали, это знаменитый полководец. Он не проиграл ни одного сражения!» – ответил один игрок. «А почему он не проиграл ни одного сражения?» – спросил тренер и хотел было уже ответить, но кто-то из футболистов его опередил: «Потому, что он никогда не сдавался!» – «Правильно, – сказал тренер и вновь спросил: – А как вы думаете, слышал ли кто-нибудь за пределами нашего штата о футбольной команде «Погонщики из Грин-Бей». Футболисты неуверенно стали пожимать плечами. «Скорее всего, нет... – тихо сказал тренер и, сделав небольшую паузу, вдруг почти прокричал: – А теперь ответьте – не мне, а сами себе: а почему?!?»

Вот так Винсент Ломбарди, умело вдохновляя и воодушевляя своих подопечных, заставлял их совершать невозможное. Не случайно за всю его тренерскую карьеру руководимые им команды выиграли 74% матчей – это абсолютный рекорд среди тренеров Национальной футбольной лиги.

Хорошо, конечно, когда у тебя есть такой мудрый наставник. Но жизнь – не футбол, и очень часто мы не находим того, кто мог бы поддержать нас своим крепким плечом или добрым словом. И тогда

приходится делать выбор: или опустить руки и признать свое поражение, или продолжить борьбу. И если мы, следуя велению сердца или по какой-либо другой причине, вдруг отваживаемся сделать еще один шаг вперед, то дальше... начинаются самые настоящие чудеса.

Поражение – оборотная сторона победы



ив новую лабораторию, мы будем обречены на успех». Так оно и случилось!



правая рука. И теперь, чтобы вернуть ей чувствительность и иметь возможность хоть немного поработать, приходилось каждое утро в течение двух часов ее массировать. В дополнение к постоянным болям добавлялись и другие трудности – материальные (то было время революции, время голода и разрухи). Однако вопреки всему русский художник не озлобился на весь мир и не смирился с поражением. И чем сильнее были боли, тем упорнее он работал, и тем светлее и ярче получались у него картины.

Один из близких друзей художника Мстислав Добужинский писал о нем: «От этой силы воли, горения, которое мы видели у него, делалось как-то стыдно за собственную апатию. Если бывало очень тяжело, хотелось пойти именно к нему на далекую Петроградскую сторону, «поговорить о прекрасном», как мы шутя говорили, посмотреть на его городки и унести всегда запас бодрости, умиления и веры в жизнь».

Говорят, неудача – это пробный камень характера. Когда пожар уничтожил лабораторию **Томаса Эдисона**, в которой хранились все его чертежи и формулы, он, к удивлению всех, был обрадован: «Пожар похоронил все наши ошибки. Значит, отстро-

Борис Кустодиев в расцвете лет стал инвалидом. Во время второй операции на позвоночнике по удалению опухоли был перерезан нерв, в результате чего у художника отказали ноги. После третьей операции начала сохнуть

Горький как-то сказал Кустодиеву: «Знаете, что меня больше всего удивляет? Судьба окрасила вашу жизнь в холодные, можно сказать, мрачные тона. А ваши картины, наоборот, до краев заполнены солнцем и радостью...» – «Это потому, – ответил, скромно улыбаясь, художник, – что краски для своих картин я выбирал сам».



Александр Беляев

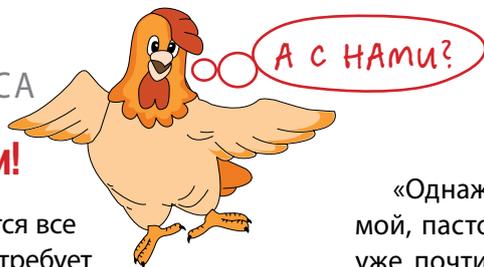
в детстве, решив взлететь с крыши сарая, упал и сломал позвоночник. Последствия этого прыжка скажутся в будущем: костный туберкулез. Впереди маячила полная неподвижность. Первых три года болезни будущий писатель пролежит в гипсе. Моло-

дая жена уйдет от него, сказав, что не для того она выходила замуж, «чтобы всю жизнь утки изпод инвалида вытаскивать». От него отвернутся друзья. С ним останутся лишь мать и старая няня.

Казалось бы, против таких обстоятельств, что называется, не попрешь. Но что делает Беляев? Он обкладывается книгами по медицине, биологии, технике и с утра до ночи читает, читает, читает... В итоге у него просыпается фантазия, он начинает придумывать различные истории и, когда болезнь немного отступает, начинает их записывать. Так рождается на свет его первый роман «Голова профессора Доуэля». Далее появятся «Властелин мира», «Человек-амфибия», «Остров погибших кораблей» и другие романы, которые принесут ему известность и читательскую любовь.

Болезнь никогда не покидала его. Иногда он на несколько месяцев становился полностью неподвижен. Порою боли настолько изнуряли его, что он терял сознание. Но стоило болезни чуть отступить, как он тотчас же брался за перо...

Не будь таких упрямец, как Эдисон, Кустодиев, Беляев и многих других, человечество лишилось бы львиной доли всех великих открытий, изобретений и произведений искусства. Быть может, само человечество не смогло бы существовать, если бы в свое время не находились те, кто осмеливался все сделать не так, как все, а по-своему. Кто нашел в себе мужество не отступить от задуманного и не согнуться под жесточайшим прессом самых неблагоприятных условий и обстоятельств.

Бог всегда с нами!

Ни у кого не получается все и сразу. Любой успех требует платы: терпения или упорства, смелости или мужества, пота или крови. А иногда – всех этих качеств вместе. Но – мужайтесь! «Стойте на своем! – обратился в своей прощальной речи к американцам президент Кальвин Кулидж. – Ничто не может заменить вам упорства. Ни талант, ибо мир полон закрытых в землю талантов. Ни гений – непризнанные гении давно стали почти общим местом. Ни ученость – на свете полно никчемных всезнаек. Только упорство и решимость воистину несильны».

«В каждом из нас спит великан. И когда он просыпается, начинают происходить чудеса», – говорил Гете. Чтобы этот великан проснулся, порой достаточно одного-двух добрых, подбадривающих слов. Но когда этот великан спит, к сожалению, достаточно также всего лишь нескольких негативных слов, чтобы убить не только великана, но и нас самих.

В конце 1960-х гг. по совету психиатров обычные надписи на станциях лондонского метро «ВЫХОДА НЕТ» были заменены на «ВХОД С ПРОТИВОПОЛОЖНОЙ СТОРОНЫ!». Через год согласно статистике число самоубийств сократилось почти на 1%. Как утверждают эксперты, в напряженной до предела жизни современного мегаполиса надпись «ВЫХОДА НЕТ» действует на подсознание и иногда становится последней каплей, толкающей на роковой шаг.

Казалось бы, всего лишь один процент, как это мало! Но если представить, что в этот «один процент» попадет наш друг или сын – покажется ли он тогда нам малым?

Выход есть всегда. В конце концов, если нам не у кого спросить совета и не на кого положиться в наших делах и стремлениях, то лучше всего довериться Богу. Он и наш Ангел-хранитель не допустят того, чего мы не заслужили.

На бескрайних просторах Интернета мне как-то попался на глаза небольшой рассказ. Он очень похож на анекдот, но, вероятнее всего, это реальный случай. Впрочем, не важно. Важно то, что он еще раз напоминает о вечной истине, которую мы часто забываем: Бог всегда с нами.

«Однажды в субботу, перед тем как идти домой, пастор решил позвонить своей жене. Было уже почти 10 вечера, но жена не брала трубку. Долго ждал пастор, но жена так и не подошла к телефону. Через некоторое время он снова набрал домашний номер, и жена сразу же ответила. Пастор спросил, почему жена так долго не подняла трубку, когда он звонил первый раз, но она ответила, что никакого звонка раньше не было.

Этот случай был бы забыт, если бы в понедельник в церкви в кабинете пастора не раздался телефонный звонок. Звонивший мужчина говорил о каком-то звонке с этого номера в субботу вечером. Пастор долго не мог понять, о чем идет речь. Тогда мужчина сказал:

– Телефон звонил и звонил, а я не отвечал... Пастор, вспомнив о случившемся с ним казусе, извинился за то, что побеспокоил этого человека, объяснив, что хотел позвонить домой, но, видимо, набрал неверный номер. Тогда звонивший сказал: – Разрешите мне рассказать, что тогда произошло. Видите ли, в субботу вечером я собрался покончить с жизнью. И перед тем как совершить намеченное, я обратился к Богу, сказав, что если он есть, если он слышит меня и если он не хочет, чтобы я это сделал, то пусть подаст мне знак. И как раз в этот момент у меня зазвонил телефон. Я подошел к аппарату и увидел на табло надпись: «Господь Всемогущий...» (Almighty God). Я смотрел на звонящий телефон и не смел поднять трубку.

...Церковь, в которой служил пастор, называлась Обитель Господа Всемогущего (Almighty God Tabernacle). Именно эта надпись высветилась на определителе телефона».

Страх смерти страшнее самой смерти

Как говорит известный психолог и «тренер мотивации» **Роберт Энтони**, «на смертном одре не так сожалеют о том, что сделали, как о том, что хотели и не сделали». Научные данные подтверждают эту мысль.

Вот выдержка из результатов исследования, проведенного в 1999 г. итальянскими психологами: «Дойдя до очередного задания в опросном листе – описать самые значительные жизненные неудачи, – 80% опрошенных назвали неудачей сорванное дело и лишь 20% – неудовлетворительный результат завершённой операции. Другими словами, подавляющее большинство корит себя за действия, не доведенные до конца, а не за неудачно окончившиеся».

Вы все еще сомневаетесь, стоит ли идти на риск? Тогда послушайте, что сообщает американский журнал «Природа» («Nature»). Ученые калифорнийского университета доказали, что – читайте дальше медленно и вдумчиво! – «не приводящее к смерти противостояние животного и охотящегося на него хищника (а также растения и животного, которое им питается) не только увеличивает защитную силу уцелевшего организма. Такая «тренировка» заставляет его производить потомство, которое намного успешнее противостоит нападению, чем потомство организма, не пережившего агрессию».

Вы все еще раздумываете? В таком случае вот вам немного статистики. По данным Всемирной организации здравоохранения, во время стихийных бедствий, катастроф, природных катаклизмов от полученных травм гибнут всего



лишь 30% всех пострадавших людей. Остальные (70%) умирают от страха! То есть больше всего рискует тот, кто не рискует. Когда человек отбрасывает сомнения и решает «умереть или победить», он редко гибнет и еще реже терпит поражение.

Ален Бомбар в одиночку, в маленькой лодке, без пищи и пресной воды, пересек Атлантический океан. «Я убедился, – писал он впоследствии, – что потерпевших кораблекрушение в открытом море убивает не холод, не голод, не отсутствие пищи, не одиночество, а страх!»

Вы все еще никак не можете отважиться на решительный шаг? Тогда вспомните русского полководца Александра Суворова. Испытывая страх, он говорил себе: «Ну что, страшно, скелет? Тебе будет еще страшнее, когда ты узнаешь, куда я тебя поведу!»



Вспомните легендарного штангиста **Юрия Власова**, кото-

рый во время Олимпиады, перед тем как выйти на помост и предпринять очередную попытку взять новый, рекордный вес, буквально гипнотизиро-

вал себя заклинаниями: «Я знаю! Я могу!! Я сделаю это!!!». И вес был взят! А американские газеты после этого с восторгом и завистью писали: «Похоже, для этих русских нет ничего невозможного...»

«Не страшно, если ты один...»

Вас одолевает нестерпимая боль? Знайте: когда-нибудь она пройдет, и все вернется на свои места. Как писал о боли **Сенека**, «ты легка, если я могу тебя выдержать; ты недолга, если не могу».

Вас печалит потеря любимого или близкого человека? Не надо плакать – «мужчины не плачут, мужчины огорчаются». И эта боль со временем пройдет, и вновь засверкает солнце. Лучшее, что мы можем сделать для оставивших нас, вовсе не слезы и причитания, а благодарность за то, что они украсили нашу жизнь, и добрая о них память – не та память, что в шумных и показных обрядах, а та, что живет в наших сердцах и молитвах.

Вы не можете смириться с поражением? С чьими-то горькими и обидными словами в ваш адрес? Знайте, что через несколько лет вы, скорее всего, даже и не вспомните о них. Поражения – это не конец света, а только уроки, которые необходимо выучить, чтобы в следующий раз не наступить на те же грабли.

Все великие люди тоже оступались и падали. И над ними смеялись, их тоже обманывали и предавали, они также страдали от людской несправедливости, тряслись от страха и отчаяния, оставаясь один на один с болью, горем или большой опасностью. Но, как метко заметил **Константин Мелихан**, «не страшно, если ты один; страшно, если ты ноль».

Обыкновенные люди становятся великими в тот миг, когда однажды, сжав в кулак последние силы, они, вопреки мнению большинства и трусливому здравому смыслу, решаются сделать еще одно усилие. Обратите внимание: только одно усилие! Очень часто его бывает достаточно, чтобы коренным образом изменить ситуацию. А с нею – и жизнь, и судьбу, а иногда – и весь мир. Самая черная минута ночи является одновременно и моментом начала рассвета.

Никогда не сдавайтесь!



Алексей Лысцов

Каталонцы очень любят свою страну и безгранично гордятся ею. Патриотизм – неотъемлемая часть их повседневной жизни. Однажды, будучи во Франции в деревушке Баньюль-сюр-Мер недалеко от границы с Испанией (Каталонией), я наблюдал вечерние собрания каталонцев, которые там проживают во множестве, на центральной площади. Каждая деревня во Франции и Испании имеет центральную, пусть даже крохотную, площадь. Так вот все посиделки непременно заканчивались танцами. Люди становятся в круг, кладут руки на плечи друг другу, и выделывая несложные па, двигаются по кругу. Это у них такой национальный танец. Незамысловато, зато единение полное.

ФЛАМИНГО В ... БАРСЕЛОНЕ

Весь следующий день мы бродили по холму Монтижюк. На холме – парки и скверы вокруг Олимпийского городка, Испанской деревни, мемориального комплекса Миро. Полуголые платаны тянули вверх причудливо изогнутые ветви. Когда я смотрю на ствол платана, у меня возникает ощущение какой-то полураздетости дерева. Стволы у них пегие, как индейские лошади, а оттенки некоторых пятен напоминают обнаженную натуру. Под ногами шуршали их большие коричневые листья – январь все-таки. Рядом твердыми перистыми листьями трещали на ветру ухоженные раскидистые пальмы.

Дожди подняли из небытия пышную зелень сорняков. А может, это были и не сорняки? Похожие растения с сочными листьями выращивают у нас в квартирных вазонах.

*Если б мог я найти путеводную нить,
Если б мог я надежду на рай сохранить, –
Не тосмился бы я в этой тесной темнице,
А спешил место жительства переменить.*

Омар Хайям ок. 1048 г

На крутой лестнице, которая была последним испытанием перед выходом на ровную площадку, мы встретили русских. Молодая семья с двумя маленькими мальчишками расселась на ступенях где-то посередине подъема. Мальчишки закапризничали. Мама, худенькая, с копной рыжеватых волос и скошенным подбородком, обняла их и мягко уговаривала потерпеть. Папа, высокий и тонкий, с клочковатой бородкой держал их рюкзаки. По виду эти жители Екатеринбурга, любители песен у костра. Мы обогнали их, хотя и сами карабкались из последних сил. Вечно выбираем самые трудные пути. Можно было и по асфальтовому серпантину подняться.

Мы опять встретили их в музее Миро. Собственно туда-то мы и взбирались. Стоило ли тратить столько усилий? Наверное, да. Хотя творчество Миро замысловато. Испанцы, как и все европейские любители сюрреализма и абстракт-

ционизма, записали его в титаны искусства и несканно гордятся своим соотечественником.

Когда я увидел первый экспонат – ртутный фонтан, как символ развития искусства, я понял, что к просмотру надо основательно подготовиться. Мы посетили туалет, а потом пошли в кафе при музее. Нет, не то, что вы подумали. Было около полудня. Мы заказали по большой чашке кофе, по паре бутербродов с сыром. И приятно провели полчаса в мягких креслах: ноги после пешего похода устали.

Так вот, произведения Жоана Миро! Это непростая для восприятия штука. Большинство работ художника похожи на бессвязные детские рисунки и содержат фигуры, отдаленно похожие на реальные предметы.

Правда, в первом зале висели картины с весьма милыми пейзажами и приличными портретами. То есть выходит, рисовал он хорошо. Но как-то быстро переключился на поиски... Честно говоря, я так и не понял, чего.

С фотографий на вас смотрит серьезный дядька с внешностью бухгалтера. Какие же страсти должны были бушевать внутри? Что было у него в голове? Какими глазами он смотрел на мир? Даже больше, чем в живописи, он отметился в скульптуре. Странные, практически бесформенные изваяния, большинство из которых выглядят даже пугающе, установлены в большом парке Миро в центре Барселоны. Стоят они и в некоторых европейских городах. Например, в центре Парижа стоит громадная «сладкая парочка», которая вполне может испугать какого-нибудь не в меру впечатлительного малыша.

Больше всего меня вдохновил магазин сувениров при музее. Мотивы живописных произве-

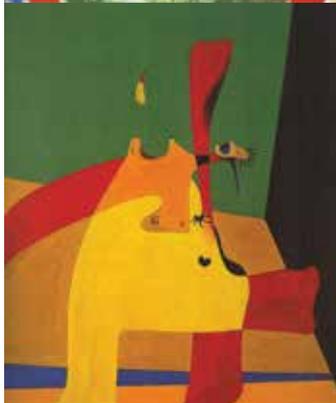
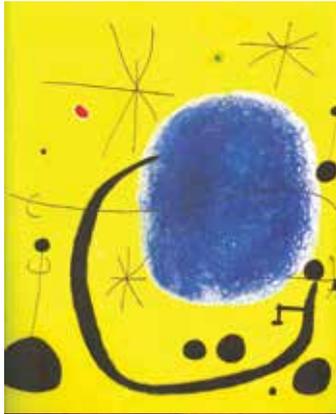
дений Миро на шейных платках, футлярах для очков, книжных закладках и других повседневных вещах смотрелись очень живо и оригинально. Вещь сразу приобретала эксклюзивность.

На русскую семью мы натолкнулись в зале ранних живописных работ художника. Мама с полной решительностью сидела на диванчике в центре зала, сосредоточив взгляд на очередном полотне с причудливыми нагромождениями. Наверное, медитировала, не обращая внимания на тихо возившихся рядом мальчишек с деталями конструктора «лего» в руках. В сторону картин те даже не смотрели, к вящему огорчению отца, который пытался поначалу им что-то объяснить.

Мы добросовестно прошли все залы для полного знакомства с творчеством знаменитого испанца.

На открытой террасе экспонировались различные инсталляции с применением перевернутых стульев, оцинкованных тазиков, обуви. Особенно запомнилась странная инсталляция под названием «Мужчина и женщина наблюдают за испражняющейся собакой», хотя ни мужчины, ни женщины, ни собаки в ней не просматривалось.

Вот с такими впечатлениями мы покинули музей Жоана Миро и направились к станции подвесной канатной дороги, что вознесет нас на самую вершину холма Монтижюк к одноименной крепости. Теперь мы сможем отчитаться перед нашими московскими друзьями – утонченными любителями западноевропейского искусства, – что приобщились к прекрасному в Барселоне.



На входе станции нас остановила симпатичная девушка, которую мы поначалу приняли за служащую канатной дороги. Она широким жестом предложила нам встать у стены на фоне баннера с панорамой Барселоны. Мы по инерции повиновались и только через несколько мгновений поняли, что это коммерческое фото. Вторая милая девушка навела объектив. Оп-ля-ля... вылетела птичка, и нас пригласили к столику с лазерным принтером и кассовым аппаратом: «С вас 10 евро» – сказала девушка, вручив нам конверт с фотографией и чек. Так начался наш подъем на самую высокую точку столицы Каталонии.

Запрыгнув в уютную кабину канатки, я сразу вспомнил Австрию и катание на горных лыжах. Все очень схоже, только снега нет, кругом пышная зелень и потрясающие виды на красавицу-Барселону.

Крепость Монжуик* выглядит настоящей цитаделью. Мощные стены с башнями, подъемными мостами, громадными, вовсе не средневековыми пушками. Когда-то это было важное оборонительное сооружение и даже тюрьма. Теперь здесь хозяйничает Муниципалитет Барселоны, превративший крепость в туристическую достопримечательность. Входной билет стоит пять евро. Перед нами билеты покупала молодая англоязычная пара. Девушка, заплатив кредиткой, стала просить у кассирши копию чека. Молодая служащая ни слова по-английски не знала. Англичанка объясняла и так, и эдак – результат ноль. Я вмешался со своим примитивным испанским, но объяснить сумел. Удивлению кассирши не было предела.

* Крепость Монжуик (кат. Castell de Montjuïc) – фортификационное сооружение на горе Монжуик, в черте города Барселона, которое дало имя двум важным битвам – 1641 и 1705 гг.

Первоначально на этом месте находилась сторожевая башня. Современная крепость появилась на горе Монжуик в 1640 году, во время восстания каталонцев против Габсбургов. В начале войны за испанское наследство (1705) захвачена англичанами во главе с графом Питерборо. Через год отвоевана испанцами.

В середине XVIII в. Монжуикская крепость была реконструирована по проекту Хуана Мартино Керменьо. В период между 1779 и 1799 г. были проведены новые фортификационные работы, в результате которых крепость приобрела сегодняшний вид. В те годы были расширены казармы, выкопан ров. Артиллерийское вооружение крепости стало включать не менее 120 орудий. В феврале 1808 г. Монжуиком овладели войска Наполеона под командованием полковника Флорешти.

Глава каталонского правительства Луис Компанис был расстрелян в крепости 15 октября 1940 г. До 1960 г. форт использовался франкистским режимом в качестве военной тюрьмы. В 1963 г. на территории крепости был открыт военный музей. В 2007 г. крепость перешла в распоряжение муниципальных властей Барселоны. С укреплений открывается хороший вид на море, Барселону и ее порт.



«А зачем?» – вопрошала она меня, когда выдала нам билеты. «Наверное, у нее корпоративная карточка – пояснил я, – хочет возместить расходы». «Пять евро??? – искренне удивилась кассирша, – первый раз в моей практике».

Мы пересекли подъемный мост вместе с группой японцев. Крепость и виды с ее площадок действительно изумительны. Грузовой порт как на ладони. Кажется, что ты паришь над ним. Японцы сфотографировали практически каждый сантиметр крепости и открывающихся видов. Просто какая-то техническая фотография. Я где-то читал, что они фиксируют посещенные места и достопримечательности для отчета перед родными и друзьями. Тщательно и скрупулезно.

Во внутреннем дворе крепости целая апельсиновая роща. Январь месяц, а деревья просто ломаются от плодов. На досягаемой высоте плоды отсутствовали. Ну как тут удержаться? Правда, кислятина страшная. Наверное, пора сбора урожая еще не наступила.

Ров, широкий и травянистый, облюбовали под стрельбище лучники. Двое мужчин, молодой и постарше, методично, стрела за стрелой, поражали изготовленные из прессованной соломы маты с мишенями. Истинное украшение старинной цитадели.

Спускались мы опять в фуникулере канатки. Солнце клонилось к западу и отчаянно било в глаза. Зато очень рельефно в панораме города выступали современные небоскребы и старинные башни дворцов и храмов.

Причудливыми рожками шутовского колпака с бубенцам смотрелись колокольни знаменитого собора Антонио Гауди – пожалуй, главной достопримечательности Барселоны.

На вечер у нас были заказаны места в ресторанчике так называемой Испанской деревни с выступлением танцоров Фламенко. Мы поспешили в гостиницу, чтобы привести себя в порядок после насыщенного дня. Правда, сказать поспешили будет преувеличением. За день мы проделали не менее пятнадцати километров, отправившись утром на холм Монтижюк пешком почти через весь город. А потом еще музей, крепость... Поэтому мы просто дотащились до стоянки такси и благополучно прибыли в гостиницу. Французский коньяк спас положение.

Испанская деревня – плод творчества лучших архитекторов и дизайнеров Испании в стремлении показать участникам и посетителям Олимпийских игр всю прелесть и своеобразность различных уголков страны. Она повторяет планировку небольшого, типичного для страны городка с его историческим обликом. На площадях и улочках деревни теснятся здания всех эпох и архитектурных стилей, разбиты садики и скверы, искрятся фонтаны. Здесь сплошные магазинчики с продукцией испанских ремесленников, ресторанчики и кафе, где можно отведать блюда из всех регионов Испании. В одном из них и состоялся концерт исполнителей знаменитого танца фламенко.

Народ собирался в течение часа. Официанты разносили закуски и напитки тем, кто их заранее заказал. Но были и такие, кто пришел лишь насладиться оригинальным искусством и ничего не заказывал, чтобы не оскорблять восприятие едой и питием.

На маленькую крепко протертую посредине сцену вышли трое мужчин-музыкантов. Гитары только у двоих. Третий – поет и хлопает в ладоши. Расселись на поставленных в ряд у задника сцены стульях. Пауза.



И вот одна за другой, без суеты, грациозно выгнув руки и опустив глаза долу, вышли четыре точеные фигуры в ярких платьях в горошек.

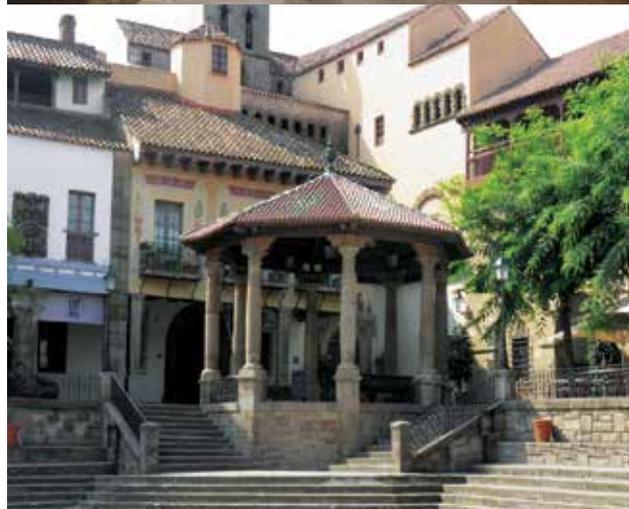
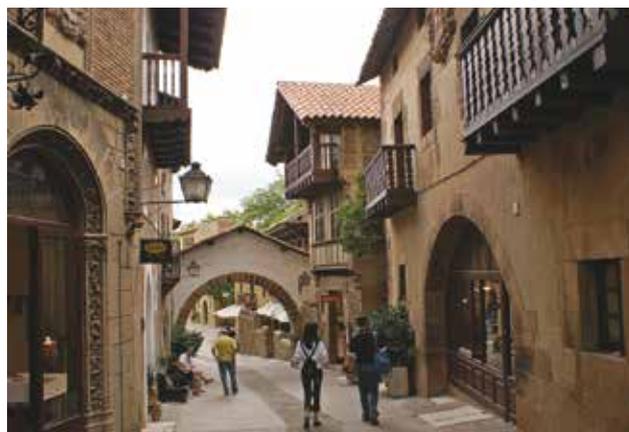
Тоже расселись на стульях. Пауза. И вдруг певец в белой рубашке, резко возвысив голос запел, ритмично аккомпанируя себе хлопками в ладоши. Через минуту вступили гитары. Голос все крепчал и крепчал, ритм заводил, в груди невольно возникло волнение. И вот, когда голос певца забрался на невысказанную высоту под своды крыши, уши немного закладывало от усиленных микрофоном хлопков твердых ладоней и уже не было никакого терпения сидеть смирно, самая молодая из танцовщиц в мгновение ока оказалась в центре сцены и зал наполнился перестуком ее каблучков. Красная юбка в белый горошек пошла веером, стан изогнулся, руки, как шеи фламинго взметнулись вверх. А глаза все так же опущены к полу. И во всем этом была такая страсть, что просто хотелось самому вскочить и выделывать ногами невысказанные «па».

Молодая танцовщица выходила на разогрев публики. И так все четверо по очереди выплывали на авансцену и с нарастающей страстью танцевали этот изумительный танец. В глазах рябило от мелькания пышных разноцветных юбок, в голове звенело от сильных хлопков. Мы забыли про закуски. Час пролетел незаметно.

После концерта, когда мы неспешно шли по мощным брусчаткой улочкам, нас обогнали спешащие (видимо, еще где-то успеют выступить) танцовщицы в повседневной одежде с костюмами в чехлах. Я заплодировал. Они все дружно обернулись, заулыбались и двое помахали нам рукой.

Барселона сияла яркими огнями в темноте ночи. Самое время для ужина. Здешние заведения общепита работают по особому, южному, расписанию. Днем кормят народ с 12 до 16, а потом вновь открываются в 19.30 или даже в 20.00. Для нас поздновато.

Мы запланировали ужин в ресторане с морской кухней. Морепродукты подают практически во всех заведениях города. Но знатоки рекомендуют только специализированные заведения. Несмотря





на приморское расположение города, цены в таких ресторанах «кусаются». Да и официанты умеют мастерски раскрутить вас на привлекательные, но дорогие блюда. Все морские гады в живом виде выставлены на открытых витринах-столах. Глаза просто разбегаются и рот наполняется слюной. И вы уже не осознаете, что счет может быть солидным, выбирая свой будущий ужин для отправки его на кухню. То же и с винами. Обязательно порекомендуют самое дорогое. «Ничего личного, только бизнес» – написано на лице официанта, когда вы меняетесь в лице при виде счета.

Сеть ресторанов «Парадета» (Paradeta) составляет приятное исключение. Интерьеры здесь проще да и система обслуживания близка к студенческой столовой, но зато все компенсируется великим разнообразием морепродуктов, их свежестью и высоким уровнем поваров. Вы становитесь в очередь (ностальгические советские времена) к прилавку с колотым льдом, на котором горами высятся различные ракушки, креветки, экзотические ракообразные, рыба и водоросли с ценой продукта на табличках. Указываете расторопному парнишке в клеенчатом фартуке, что бы вы хотели попробовать, сразу учитывая ваши финансовые возможности, и, когда ваш поднос наполнен кульками с «живым товаром», все тот же парнишка отправляет его в окно на кухню. Вы получаете талончик с номерком и, выбрав в соседнем окне вино или другие напитки, отправляетесь за свободный столик, где и будете ожидать выдачи вашего заказа, попивая вкуснейшее белое вино (именно оно должно сопровождать морепродукты).

Атмосфера приятная, народ активно общается, играет фоновая музыка. А когда приносят ваш заказ, вы просто забываете про все на свете. Безумно вкусно! А счет не вызывает раздражения. Сытые и довольные туристы (мы) возвратились на базу.

Барселона восхитительна. Она как красивая женщина, меняющая прическу и наряды, выглядит неизменно прекрасно. Сюда можно приезжать часто и всегда открывать для себя что-то новое.

А где-же фламинго, заявленные в названии? На самом деле я хотел написать «Фламенко», но мой Ай-пэд, на котором я начал писать этот очерк, как всегда сумничал и выдал мне слово «фламинго». А я решил не менять его. И нашел немало вещей в Барселоне, напоминающих этих грациозных птиц. Например, причудливо изогнутые ветви платанов. И струи волшебных меняющих цвет и поющих фонтанов на выставочном комплексе возле «Плаца де Испания». И конечно, грациозные, вскинутые над головой руки танцовщиц страстного фламенко. До новых встреч, Барселона.

ГОРИЛКА - ЭТО НЕ
УКРАИНСКАЯ ВОДКА, А
МАЛЕНЬКАЯ ГОРИЛЛА.



ВЕК ЖИВИ – ВЕК УЧИТЬСЯ

Домашний телефон
нужен хотя бы для того,
чтобы можно было най-
ти мобильный.

Мысли глобально,
действуй по-идиотски!

В любви теряют
рассудок, в браке
потерю замечают.

Не ковыряй в носу,
мозги поцарапаешь...

Нет такой чистой и
светлой мысли,
которую русский
человек не смог бы
выразить в грязной
матерной форме.

Демократия - это бюро-
кратия, только ДЕМО.

Хирурги считают,
что внутренний мир
человека лучше всего
раскрывается на
операционном столе.

В мире нет Вечных
Двигателей, зато полно
Вечных Тормозов.

Мы слишком редко
видимся, чтобы при
встрече пить чай.

У них, буржуев, есть
софт обычный и пират-
ский, а у нас – обычный
и лицензионный.

Сандаль (англ.) –
светлое будущее.

Фарш невозможно
провернуть назад. (с)
Второе начало
термодинамики.

Муж хотел завести
любовницу.
Я отговорила: «Мол
дорого, не потянем.
Лучше я заведу
любownika. Лишняя
копейка в доме не
помешает».

У кошек есть примета:
если дорогу перебежит
негр...

Меньше будешь в
Интернете – здоровее
будут дети!

Прислушайся к
голосу разума! Слы-
шишь? Слышишь,
какую чужь он несет?!

Если встретятся 8 вахха-
битов, то получится
1 ваххабайт.

– У меня зазвонил
телефон... Кто говорит?...
– ОМОН.

Сила женщины в
неспособности
отказывать своим
слабостям.

Если болт нужно забить
аккуратно, его
вкручивают.

"На-На" по-английски -
"Take That".

В лепешку разобьюсь, а
до земли долечу!

Продам Чего-нибудь.
А не купите – дураки!
Тел.09-123-14. Раздиралов.

Они жили душа в душу.
То он ей в душу, то она
ему в душу.

Побить бы вас, да зубы
жалко.



КОТЧИК -
ЭТО МАЛЕНЬКИЙ
АМЕРИКАНСКИЙ
ПОЛИЦЕЙСКИЙ

Один очень замечательный мужчина сказал:
«Женщины, милые, перестаньте худеть, на досках мы и в гробу полежим!»

А кофе на клавиатуру тоже вирус пролил?

Строюуправлению №13 требуются монтеры 3, 4 и 5-го электроразрядов.

Иногда решительный шаг вперед – результат хорошего пинка сзади.

Он снимал угол в любовном треугольнике.

Чипсы это умение продать одну картофелину по цене килограмма.

Если ты хочешь, но не можешь, значит, не очень хочешь.

Шуруп, забитый молотком, держится крепче, чем гвоздь, закрученный отверткой.

Объявление:
Хочу познакомиться с женщиной. Больше о себе ничего сказать не могу.

Опытный специалист избавляет от лишнего веса в обществе.
(«Гербалайфист»)

Одиночество – это когда есть E-mail, а письма присылает только сервер рассылки!

– Дим, может, кофе?
– Оль, может, сразу?

Когда человеку плохо: Американец идет к психологу. Японец уходит в себя. И только русский ИДЁТ В ГОСТИ!

Опытный медицинский специалист устанавливает любой диагноз по желанию заказчика!

В службу 911 поступил тревожный звонок. Спасатели занервничали, но трубку не сняли.

Не все то пиво, что желтое и пенится...

Женщина может все, а мужчина все остальное.

У одних главные полушария защищены черепом, у других – штанами.

И что любопытно, уголовная статья «За попытку государственного переворота» есть, а за сам государственный переворот статьи нет.

Улыбайтесь, это всех раздражает.

Бригада квалифицированных отделочников отделает вас и вашу квартиру.

Не работаешь – жить не на что. Работаешь – жить некогда.

Если на работе пытаешься закрыть квадратный контейнер круглой крышкой – это понедельник. Если получается – это пятница.

Кто богаты, тем и рады.

Когда некуда идти, походка уже не имеет значения.

Январь, февраль, феварт, феврель, феврай, феврюнь...

ОДА НАВОЗУ

От Бога поэты — особые люди,
За Музой над миром парят,
Без предварительных ласк и прелюдий
Не взять стихотворный снаряд.

Волнуют поэтов жара и морозы,
Девичьего стана изгиб,
Рождаются строки в сиреневых грезах,
Как дождиком сбрызнутый гриб.

Парят среди рифм ясноглазые дивы,
Герои колхозных полей,
В стихах паруса наливаются силой
На мачтах лихих кораблей.

Поэтами жизнь многогранно воспета,
Лирически, прямо до слез.
Но все же спросить я хочу у поэта:
«А помнишь ли ты про навоз?»

Забыт незаслуженно важный продукт!
А это такой экзотический «фрукт»!

Присутствует он в нашей жизни незримо,
Преследует нас словно тень.
Ведь без него ни одежды, ни пива,
И даже не слепишь пельмень.

Земля без навоза не вынянчит семя,
И плод не нальется в саду,
И без навоза потратишь лишь время,
Потя, вспахав борозду.

Припомним, друзья, шести соток проблемы,
Коровьих «лепех» круговерть.
Свиной или птичий? Компоста дилеммы!
Из памяти их не стереть.

Вот строите вы, например, свиноферму,
О мясе подумав всерьез,
Посчитано все, даже хрякова сперма.
За бортом остался навоз.

«Да, хрен с ним, с навозом,» — уверен инвестор,
Зароем, иль сплавим с водой.
Так может планировать только агрессор,
Не чуя страны под собой.



С подходом таким попадет он скорей
В грунтовые воды, в соседний ручей.

Меж тем этот ценный продукт в дефиците
В стране, где верблюды живут.
«Не надо свинину, навоз нам везите»,
В экстазе вопит местный люд.

Энергии голод грядет на планете,
За вентили войны идут,
И чтоб не болели от холода дети,
Помочь может ценный продукт.

Бурлит, напрягается биореактор,
Навоз, биомасса, вода.
Глядишь, и заправили новенький трактор
Продуктом возгонки говна.

А фермеры в США, что растят кукурузу,
Чтоб «вес» урожайности рос,
Поставили фермы: «Нам нужно "от пуза",
Не мясо, а жидкий навоз».

Навоз – «неучтенка» любой птицефермы.
Там мясо считают всерьез!
Меж тем предприимчивый ушлый директор
Вывозит «втихую» навоз.

Уйдут эшелоны в уральский туман,
Доставят гуано в степной Казахстан.

Не прост он, с ним много мороки,
Методик готовки не счесть,
И нужно учесть рецептуру и сроки
Чтоб в «лужу с навозом не сесть».

Рачительный фермер навоз разделяет
На фракции. Жидкость – в пруды.
А твердый подсушит, в мешки растолкает,
Кормите, ребята, сады.

А может, наладить нам экспорт навоза?
Ведь это не нефть марки «брент».
И можно «забить» на МакКейна угрозы,
Спокойно «накрыв» континент.

И пусть «раздобревший» бюджет ВПК
Поделится с сельским хозяйством. Пока.



СВИНАЯ РУЛЬКА В ПИВЕ



Т о готовить свиную рульку придется достаточно долго. Однако, как уверяют специалисты, процесс этот для хозяйки не станет утомительным. Ведь по большей части мясо будет готовиться самостоятельно. Главное – правильно его подготовить.

Белое же, наоборот, более нежное, поэтому подбирать подходящий вариант нужно только по собственному вкусу.

Если кожа у рульки оказалась со щетиной, предварительно рульку нужно опалить или побрить. Кожу снимать не стоит: мясо будет не таким сочным и вкусным.

Вымойте рульку и положите ее в кастрюлю. Залейте мясо пивом так, чтобы она полностью была покрыта жидкостью. Поставьте кастрюлю на сильный огонь.

Выбирайте емкость для варки рульки так, чтобы пиво расходовалось по минимуму, поэтому

но «поколдовать». Поэтому для приготовления гарнира также понадобится:

- 1 кг квашеной капусты
- репчатый лук – 1 головка
- 0,5 ч. л. тмина
- столько же кориандра измельченного
- 4 ст. л. растительного масла
- 3/4 стакана бульона

Обжарьте лук. Его нужно нарезать полукольцами и положить в разогретую сковородку с растительным маслом, пассеровать до золотистой корочки.

Далее отожмите капусту от рассола, добавьте в сковородку, где уже жарится лук, и продолжайте жарить на среднем огне, постоянно помешивая. После влейте мясной бульон, посыпьте специями. Огонь переведите на медленный и продолжайте тушить 30–40 мин.

Не забудьте и про соус. Для него вам понадобятся:

- зерновая горчица – 1 ст. л.
- 1 ст. л. меда

Все компоненты залейте 2 ст. л. пивного бульона, тщательно перемешайте и отставьте в сторону, пока не сварится рулька.

Через два часа мясо сварится, и его нужно достать и немного остудить. Затем обмажьте рульку соусом, так вы подготовите ее к запеканию. На противень или форму выложите квашеную капусту, поверх нее разместите рульку и поставьте все в духовку, которая уже должна быть предварительно разогрета до 160°C. Запекать мясо нужно в течение 30 мин, поливая его каждые 5 мин оставшимся соусом и пивным бульоном. Это способствует образованию красивой золотистой корочки. Капусту также не забывайте перемешивать, чтобы она не подгорела.

Румяная, будоражающая своим ароматом аппетит, запеченная свиная рулька с удовольствием принимается на любом столе.

Для приготовления рульки в пиве понадобится целый список продуктов. В него традиционно входят:

- непосредственно сама рулька весом около 2 кг (как вариант, можно использовать две по килограмму)
- темное пиво – 2 л
- головка репчатого лука
- 100 г моркови
- 100 г сельдерея
- 1 головка чеснока
- 3 шт. лаврового листа
- немного гвоздики
- перец черный горошком – 3 шт.
- перец душистый горошком – 5 шт.
- щепотка тмина
- 1 ст. л. соли

Что касается пива – можно взять и светлое, все зависит исключительно от вашего вкуса. Традиционно считается, что темное пиво обладает более ярким и насыщенным вкусом, в результате его больше любят мужчины.

идеальным вариантом станет высокая и узкая кастрюля, мясо в которой покроет все дно.

Почистите и крупно нарежьте морковь, лук почистите, но не режьте. Вместо этого воткните в него гвоздику. Корень сельдерея также нарежьте крупно. Чеснок можно использовать как целиком головкой, так и поделенным на зубчики. Когда пиво закипит, убавьте огонь, снимите пену и положите в пивной бульон овощи и специи. Накройте крышкой и варите на медленном огне 2 ч. Единственное, что нужно учитывать, – это то, что через час рульку нужно перевернуть, чтобы она лучше проварилась.

Пока рулька варится, можно приготовить гарнир. Традиционно свиная рулька в пиве подается с квашеной капустой. Однако просто подать капусту неправильно, над ней еще нуж-

КУРИЦА ПО-ИТАЛЬЯНСКИ



Самым главным достоинством куриного мяса, по мнению специалистов, считают то, что оно обеспечивает организм человека животным белком. Неспроста индустрия производства курятины набирает с каждым годом все большие обороты.

Необходимые продукты:

- консервированные помидоры: 400 г (нарезанные)
- шампиньоны: 250 г (на четвертинки)
- курица: 1 шт. (большая, разрезанная на 8 порций)
- красное вино: 125 мл
- английский бекон: 100 г (нарезанный на полоски)
- томатная паста: 80 мл
- зеленый перец: 1 шт. (нарезанный на кусочки)
- оливковое масло: 4 ст. л.
- петрушка: 4 ст. л. (нарезанная)
- лук: 1 шт. (нарезанный)
- цедра лимона: 1 шт. (натертая из 1 лимона)
- каперсы: 2 ст. л.
- чеснок: 1 шт. (4 натертые дольки)
- шалфей: 2 кофейные ложки
- тимьян: 1 ст. л.
- соль
- гладкая мука (на присыпку)
- перец острый

Предлагаем вам рецепт приготовления курицы по-итальянски. Томаты, оливки, лук... получается ароматный соус... и это Италия. Подавать это блюдо лучше с мягким белым хлебом и бокалом белого вина. Хлеб очень вкусно макать в соус, а вино настроит на душевную беседу.

Порции курицы посолить, посыпать перцем и тимьяном, слегка обвалять в муке.

В сковороде разогреть половину оливкового масла, добавить бекон и порции мяса. Обжаривать со всех сторон около 10 мин.

Мясо вынуть и положить в кастрюлю. Сковороду протереть салфеткой.

Разогреть в сковороде остаток масла, добавить лук, нарезанный перец, половину тертого чеснока и, постоянно помешивая, обжаривать, пока овощи не станут мягкими, около 5 мин.

Овощи выложить в кастрюлю, а на сковороде обжарить

шампиньоны, которые затем также добавить в кастрюлю.

Вылить на сковороду красное вино и варить 10 мин. Затем перелить вино в кастрюлю, добавить к нему томатную пасту, нарезанные помидоры и шалфей.

Закрывать кастрюлю крышкой и тушить блюдо около 1 ч в духовке.

Вторую половину чеснока смешать с каперсами, лимонной цедрой и петрушкой. Смесь добавить в кастрюлю, перемешать, прогреть и добавить соль по вкусу.

Подавать с шалфеем, в качестве гарнира подходит вареный картофель.

НЕОФОРС

ПТИЦЕФЕРМЫ И СВИНОФЕРМЫ «ПОД КЛЮЧ»

- ПРОЕКТИРОВАНИЕ
- СТРОИТЕЛЬСТВО
- **ОБОРУДОВАНИЕ**
- МОНТАЖ
- ЗАПЧАСТИ



www.neoforce.ru

РФ, г. Смоленск, ул. Оршанская, 19
тел.: +7 495 721 84 42, +7 915 646 84 85
факс: (4812) 319 535
e-mail: gdv@neoforce.ru

Екатеринбург: (343) 210 35 40
Калининград: (4012) 63 53 83
Н. Новгород: (831) 463 97 71

Новосибирск: (383) 306 26 41
Минск: +375 17 389 71 40